

UNIVERSIDAD NACIONAL JORGE BASADRE GROHMANN

Facultad de Ciencias Jurídicas y Empresariales

Escuela Profesional de Ciencias Contables y Financieras

**CUENTAS POR COBRAR Y SU RELACIÓN CON LA
LIQUIDEZ EN LA EMPRESA KUKYS S.R.L.,
PROVINCIA DE ANDAHUAYLAS,
PERIODO 2019-2021**

TESIS

Presentada por:

Bach. JOHN PAÚL AQUINO CHOQUE

Para optar el Título Profesional de:

CONTADOR PÚBLICO

TACNA – PERÚ

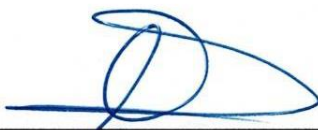
2024

UNIVERSIDAD NACIONAL JORGE BASADRE GROHMANN
FACULTAD DE CIENCIAS JURÍDICAS Y EMPRESARIALES
Escuela Profesional de Ciencias Contables y Financieras

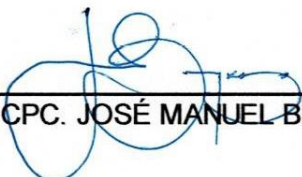
TESIS

CUENTAS POR COBRAR Y SU RELACIÓN CON LA
LIQUIDEZ EN LA EMPRESA KUKYS S.R.L.,
PROVINCIA DE ANDAHUAYLAS,
PERIODO 2019-2021

Tesis sustentada y aprobada el 20 agosto del 2024; estando el jurado calificador integrado por:

PRESIDENTE : 
Dr. CPC. TEODOSIO RUBÉN SOTO HUANCA

SECRETARIO : 
Mgr. CPC. VÍCTOR HUGO QUISPE CABRERA

VOCAL - ASESOR : 
Mgr. CPC. JOSÉ MANUEL BEGAZO ZEGOVIA

CERTIFICADO DE SIMILITUD

Yo **Mgr. CPC. JOSÉ MANUEL BEGAZO ZEGOVI**A en mi condición de asesor acreditado por la Resolución de Facultad N°10512-2022-FCJE/UNJBG de la tesis titulado: “**CUENTAS POR COBRAR Y SU RELACIÓN CON LA LIQUIDEZ EN LA EMPRESA KUKYS S.R.L., PROVINCIA DE ANDAHUAYLAS PERIODO 2019-2021**”. Presentado por el, Bachiller **JOHN PAÚL AQUINO CHOQUE** para optar el título profesional de: **CONTADOR PÚBLICO**.

Habiendo cumplido con lo establecido en el reglamento de originalidad y similitud de trabajo de investigación y producción intelectual, considerando que según la revisión, evaluación y análisis realizado a través del software de similitud textual **TURNITIN** cuenta con un nivel de similitud permitido cuyo porcentaje es **18%** por lo que, **CERTIFICO LA SIMILARIDAD** de la tesis enunciando líneas arriba, la cual esta expedita para continuar con los trámites para la obtención de título profesional, según corresponda consiguientemente la **publicación en el repositorio institucional**.

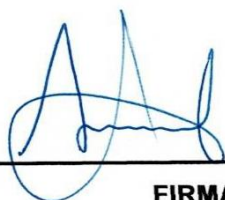


FIRMA ASESOR

Mgr. CPC. JOSÉ MANUEL BEGAZO ZEGOVI
DNI: 00494299



Huella digital



FIRMA TESISTA

Bach. JOHN PAÚL AQUINO CHOQUE
DNI: 75563984



Huella digital

Tacna, 22 de agosto del 2024

DEDICATORIA

La presente tesis está dedicada a Dios, que me concede mis anhelos de seguir avanzando en el sendero de éxitos académicos. A mis padres Mariano Aquino y Eufemia Choque, a mis hermanos Mariela, Efraín, Midward agradezco profundamente el amor y la dedicación que mi familia ha demostrado hacia mí, permitiéndome alcanzar mis metas y sueños.

AGRADECIMIENTO

Quiero expresar mi profunda gratitud a Dios por su inmensa gracia, También deseo agradecer a mi asesor, Mgr. CPC. José Manuel Begazo Zegovia, así como a todos los docentes que forman parte de la Escuela Profesional de Ciencias Contables y Financieras.

CONTENIDO

DEDICATORIA	iv
AGRADECIMIENTO	v
CONTENIDO	vi
ÍNDICE DE TABLAS	x
ÍNDICE DE FIGURAS.....	xii
ÍNDICE DE ANEXOS.....	xiii
RESUMEN	xv
ABSTRACT	xvii
INTRODUCCIÓN	13
CAPÍTULO I: PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA.....	16
1.1 Identificación del problema	16
1.2 Formulación del problema	19
1.2.1 Problema general.....	19
1.2.2 Problemas específicos.....	19
1.3 Justificación e importancia de la investigación	19
1.4 Limitaciones de la investigación	21

1.5	Objetivos	22
1.5.1	Objetivo general.....	22
1.5.2	Objetivos específicos.....	22
1.6	Hipótesis.....	23
1.6.1	Hipótesis general	23
1.6.2	Hipótesis específicas	23
CAPÍTULO II: MARCO TEÓRICO.....		24
2.1	Antecedentes del estudio	24
2.1.1	Antecedentes a nivel internacional	24
2.1.2	Antecedentes a nivel nacional	27
2.1.3	Antecedentes a nivel local	33
2.2	Bases teóricas.....	35
2.2.1	Cuentas por cobrar	35
2.2.2	Liquidez	45
2.2.3	Estados financieros.....	51
2.2.4	Estado de Resultados.....	55
2.3	Definición de términos básicos.....	57
CAPÍTULO III: MARCO METODOLÓGICO		61

3.1	Tipo y diseño de la investigación.....	61
3.1.1	Tipo de diseño	61
3.1.2	Diseño de investigación	61
3.1.3	Nivel de investigación	61
3.2	Población y/o muestra de estudio.....	62
3.2.1	Población	62
3.2.2	Muestra.....	62
3.3	Operacionalización de variables.....	62
3.4	Técnicas e instrumentos de recolección de datos	64
3.4.1	Técnicas para recolección de datos.....	64
3.4.2	Instrumentos de recolección de datos	64
3.5	Tratamiento de datos (análisis estadístico)	65
	CAPÍTULO IV: RESULTADOS	66
4.1	Análisis descriptivo de las variables de estudio.....	66
4.1.1	Análisis descriptivo de la variable independiente: Cuentas por cobrar.....	66
4.1.2	Análisis descriptivo de la variable dependiente: Liquidez	76
4.2	Prueba de normalidad	96

4.3	Contraste de hipótesis.....	98
	CAPÍTULO V: DISCUSIÓN DE RESULTADOS.....	105
	CONCLUSIONES.....	118
	RECOMENDACIONES.....	119
	REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS	120
	ANEXOS.....	129

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1 Rotación de cuentas por cobrar, año 2019	66
Tabla 2 Rotación de cuentas por cobrar, año 2020	68
Tabla 3 Rotación de cuentas por cobrar, año 2021	69
Tabla 4 Periodo promedio de cobranza, año 2019	71
Tabla 5 Periodo promedio de cobranza, año 2020	73
Tabla 6 Periodo promedio de cobranza, año 2021	74
Tabla 7 Liquidez corriente, año 2019.....	76
Tabla 8 Liquidez corriente, año 2020.....	78
Tabla 9 Liquidez corriente, año 2021	79
Tabla 10 Prueba ácida, año 2019.....	81
Tabla 11 Prueba ácida, año 2020.....	83
Tabla 12 Prueba ácida, año 2021	84
Tabla 13 Prueba defensiva, año 2019	86
Tabla 14 Prueba defensiva, año 2020	88
Tabla 15 Prueba defensiva, año 2021	89
Tabla 16 Capital de trabajo, año 2019.....	91
Tabla 17 Capital de trabajo, año 2020.....	93
Tabla 18 Capital de trabajo, año 2021	94
Tabla 19 Pruebas de normalidad Cuentas por Cobrar.....	96

Tabla 20 Pruebas de normalidad Liquidez.....	97
Tabla 21 Las cuentas por cobrar y la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021.	99
Tabla 22 La rotación de cuentas por cobrar y la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021.	101
Tabla 23 El periodo promedio de cobranza y la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021.	103

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1 Rotación de cuentas por cobrar, año 2019	67
Figura 2 Rotación de cuentas por cobrar, año 2020	68
Figura 3 Rotación de cuentas por cobrar, año 2021	70
Figura 4 Periodo promedio de cobranza, año 2019	72
Figura 5 Periodo promedio de cobranza, año 2020	73
Figura 6 Periodo promedio de cobranza, año 2021	75
Figura 7 Liquidez corriente, año 2019.....	77
Figura 8 Liquidez corriente, año 2020.....	78
Figura 9 Liquidez corriente, año 2021	80
Figura 10 Prueba ácida, año 2019.....	82
Figura 11 Prueba ácida, año 2020.....	83
Figura 12 Prueba ácida, año 2021	85
Figura 13 Prueba defensiva, año 2019	87
Figura 14 Prueba defensiva, año 2020	88
Figura 15 Prueba defensiva, año 2021	90
Figura 16 Capital de trabajo, año 2019.....	92
Figura 17 Capital de trabajo, año 2020	93
Figura 18 Capital de trabajo, año 2021	95

ÍNDICE DE ANEXOS

ANEXO N°1: Matriz de Consistencia	130
ANEXO N°2: Confiabilidad de los Instrumentos	131
ANEXO N°3: Base de Datos para la Confiabilidad	133
ANEXO N°4: Estado de Situacion Financiera, año 2021	134
ANEXO N°5: Estado de Resultados, año 2021	135
ANEXO N°6: Estado de Situacion Financiera, año 2020	136
ANEXO N°7: Estado de Resultados, año 2020	137
ANEXO N°8: Estado de Situacion Financiera, año 2019	138
ANEXO N°9: Estado de Resultados, año 2019	139
ANEXO N°10: Cálculos de Rotación de cuentas por cobrar, año 2019 ..	140
ANEXO N°11: Cálculos de Rotación de cuentas por cobrar, año 2020 ..	141
ANEXO N°12: Cálculos de Rotación de cuentas por cobrar, año 2021 ..	142
ANEXO N°13: Cálculos de Periodo promedio de cobranza, año 2019 ..	143
ANEXO N°14: Cálculos de Periodo promedio de cobranza, año 2020 ..	144
ANEXO N°15: Cálculos de Periodo promedio de cobranza, año 2021 ..	145
ANEXO N°16: Cálculos de Liquidez corriente, año 2019.....	146
ANEXO N°17: Cálculos de Liquidez corriente, año 2020.....	147
ANEXO N°18: Cálculos de liquidez corriente, año 2021	148
ANEXO N°19: Cálculos de prueba ácida, año 2019	149

ANEXO N°20: Cálculos de prueba ácida, año 2020	150
ANEXO N°21: Cálculos de prueba ácida, año 2021	151
ANEXO N°22: Cálculos de prueba defensiva, año 2019	152
ANEXO N°23: Cálculos de prueba defensiva, año 2020	153
ANEXO N°24: Cálculos de prueba defensiva, año 2021	154
ANEXO N°25: Cálculos de capital de trabajo, año 2019.....	155
ANEXO N°26: Cálculos de capital de trabajo, año 2020.....	156
ANEXO N°27: Cálculos de capital de trabajo, año 2021.....	157
ANEXO N°28: Guía de análisis N° 1 Cuentas por cobrar	158
ANEXO N°29: Guía de análisis N° 2 Liquidez	159
ANEXO N°30: Nivel de medición de las variables: Intervalos o Razón..	160
ANEXO N°31: Carta de autorización	161

RESUMEN

El actual estudio tuvo como objetivo: determinar cómo las cuentas por cobrar se relacionan con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021. El tipo de investigación fue básica, El diseño de investigación fue no experimental y longitudinal, Así como el nivel de investigación fue correlacional, La muestra fue 36 registros que provienen de las cuentas por cobrar y la liquidez. Se usó la técnica de análisis documental y como instrumento la guía de análisis documental, que se basa en los ratios financieros y se derivan del estado de situación financiera, Los resultados determinaron: en la tabla 3, la rotación de cuentas por cobrar año 2021 varía considerablemente en cada mes. El ratio más alto (6.19) se registra en marzo, mientras que el ratio más bajo se encuentra en octubre (3.91). En la tabla 6, el periodo promedio de cobranza año 2021. En octubre, se registró el mayor ratio de cobranza (92.05), mientras que en marzo se obtuvo el menor ratio (58.15). Por otro lado, en la tabla 9, el ratio de liquidez corriente año 2021 en agosto se presenta el mayor ratio, alcanzando un valor de (2.17) y en los meses de marzo y abril exhiben el menor ratio, llegando a un valor de (1.93). El estudio, entre sus principales conclusiones, indicó que las cuentas por cobrar se relacionan significativamente con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia

de Andahuaylas, periodo 2019-2021, de acuerdo al coeficiente de correlación de Pearson, cuyo valor es 0.937 y el p valor es 0.00 menor que el nivel de significancia que es 0.05.

Palabras claves: cuentas por cobrar, liquidez, rotación de cuentas por cobrar, periodo promedio de cobranza.

ABSTRACT

The current study aimed to: determine how accounts receivable are related to liquidity in the company KUKYS S.R.L., province of Andahuaylas, period 2019-2021. The type of research was basic, The research design was non-experimental and longitudinal, As well as the level of research was correlational, The sample was 36 records that come from accounts receivable and liquidity. The documentary analysis technique was used and the documentary analysis guide was used as an instrument, which is based on the financial ratios and are derived from the statement of financial position. The results determined: in table 3, the turnover of accounts receivable in 2021 varies considerably each month. The highest ratio (6.19) is recorded in March, while the lowest ratio is found in October (3.91). In table 6, the average collection period for 2021. In October, the highest collection ratio was recorded (92.05), while in March the lowest ratio was obtained (58.15). On the other hand, in table 9, the current liquidity ratio for 2021 in August shows the highest ratio, reaching a value of (2.17) and in the months of March and April they exhibit the lowest ratio, reaching a value of (1.93). The study, among its main conclusions, indicated that accounts receivable are significantly related to liquidity in the company KUKYS S.R.L., province of Andahuaylas, period 2019-2021, according to the

Pearson correlation coefficient, whose value is 0.937 and the p value is 0.00 less than the significance level which is 0.05.

Keywords: accounts receivable, liquidity, accounts receivable turnover, average collection period.

INTRODUCCIÓN

Toda organización empresarial quiere ser sostenible en el tiempo, entonces, debe manejar con responsabilidad su aspecto financiero, el mismo que incluye la liquidez, la cual puede ser afectada por el aumento de las cuentas por cobrar; por lo que el desarrollo del presente estudio es esencial para comprender cómo las cuentas por cobrar se relacionan con la liquidez en una empresa que se dedica a los servicios de construcción.

Cabe resaltar que la cuentas por cobrar son un aspecto fundamental en el bienestar financiero de cualquier ente económico, su optimización adquiere una preponderancia aún mayor.

El presente estudio se orienta a abordar las cuentas por cobrar y la liquidez; considerando que la liquidez es esencial para mantener las operaciones en marcha, aprovechar oportunidades de inversión y garantizar la estabilidad financiera en momentos de incertidumbre.

En este sentido, si se realiza una efectiva gestión de cuentas por cobrar puede determinar la diferencia entre el éxito y la dificultad financiera en un contexto empresarial altamente competitivo.

Este trabajo de investigación se sumerge en el análisis cuantitativo de las variables de estudio mediante sus dimensiones e indicadores.

Asimismo, vale enfatizar que si se genera un buen manejo o gestión de cuentas por cobrar hará que la liquidez aumente; y sentará las bases para un crecimiento sostenible y una sólida situación financiera.

De los resultados obtenidos en este trabajo, se espera que la organización materia de estudio considere las recomendaciones relacionadas a las cuentas por cobrar con el propósito de que se eleve la liquidez.

En consecuencia, el presente estudio se divide en los siguientes capítulos:

Primer capítulo presenta el planteamiento del problema que involucra la identificación del problema, formulación del problema, la justificación e importancia de la investigación, limitaciones de la investigación; así como los objetivos y las hipótesis vinculadas a las cuentas por cobrar y la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L.

Segundo capítulo aborda el marco teórico que consigna los antecedentes de la investigación, las bases teóricas, con respecto a las variables de estudio como las cuentas por cobrar y la liquidez; así como la definición de términos.

Tercer capítulo consigna el marco metodológico que incluye el tipo, diseño y nivel de investigación. Así como la población, muestra de estudio, operacionalización de variables además las técnicas e instrumentos de recolección de datos y el tratamiento de datos.

Cuarto capítulo presenta los resultados con relación a las variables de estudio, como las cuentas por cobrar y la liquidez.

Quinto capítulo aborda sobre la discusión de resultados relacionadas a las cuentas por cobrar y la liquidez.

Finalmente, culmina con las conclusiones y recomendaciones.

CAPÍTULO I

PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

1.1 Identificación del problema

En el contexto mundial, cada vez los entes económicos deben estar en mejora continua para elevar su productividad y; de esta forma, mejorar su situación financiera; sin embargo, algunas organizaciones empresariales no lo logran, ya que uno de los factores críticos es que no incrementan su liquidez porque presentan problemas en las cuentas por cobrar.

En Perú, de igual forma las organizaciones se distinguen por diferentes aspectos, uno de ellos es que no desarrollan un adecuado proceso de cobranza que a veces no permite elevar la liquidez, debido a que no implementan políticas de cobranza, y mecanismos de control de las cuentas por cobrar, lo que hace que la situación financiera de la empresa se vea afectada.

De La Cruz Tomalá (2018) Sostiene que muchas empresas enfrentan dificultades con sus cuentas por cobrar y no logran mejorar su situación financiera en términos de rentabilidad y liquidez debido a

una gestión comercial deficiente. También señala que las políticas de cobranza son útiles para recuperar las cuentas pendientes de pago.

Caycho y Castro (2020) explican que la organización ha enfrentado dificultades en su liquidez debido a problemas en la gestión de cuentas por cobrar, lo que ha provocado la falta de disponibilidad de efectivo en los plazos necesarios para cumplir con sus compromisos de pago.

Asimismo, Alza et al. (2023) indica que el problema principal que presenta la organización es la cobranza y las ventas al crédito; que genera una morosidad de 90 a más días de atraso. Debido a ello la organización empresarial no tiene liquidez para que pueda cumplir con sus obligaciones a corto plazo. Además, la falta de seguimiento de las políticas de cobranza y la evaluación de los estados de cuenta de los clientes, hace que sea permanente la preocupación del retorno de las cuentas por cobrar, ya que es factor determinante con el objetivo de generar liquidez y así poder afrontar obligaciones futuras.

Uriza (2019) indica que, una baja liquidez del ente económico, indicaría problemas para pagarle a sus acreedores, proveedores, entidades financieras y; al mismo tiempo, implicaría inconvenientes para la continuidad del negocio en marcha; por consiguiente, es

preponderante que las organizaciones desarrollen estrategias para mejorar los procesos de cobranza.

En la empresa KUKYS S.R.L., con Nro. RUC 20491139782, cuyas actividades económicas principales son: la construcción de proyectos de servicio público y actividad secundaria: Alquiler y arrendamiento de otros tipos de maquinaria equipo y bienes tangibles, venta al por mayor de materiales de construcción, artículos de ferretería, equipo, materiales de fontanería y calefacción; puede emitir comprobantes de pago, como: la factura, boleta de venta, nota de crédito y guía de remisión.

Si bien es cierto la situación financiera de la referida empresa se vio afectada por la pandemia, pero también se debió a que, en algunas ocasiones, ha tenido problemas en las cuentas por cobrar, debido a diversos factores, uno de ellos es que no desarrollan un control, seguimiento y monitoreo de las cuentas por cobrar. Cabe indicar que, si en la organización empresarial persiste el problema; entonces, no podrá enfrentar sus deudas a corto y largo plazo, por lo que se debería elaborar mecanismos de control de las cuentas por cobrar.

1.2 Formulación del problema

1.2.1 Problema general

¿Cómo las cuentas por cobrar se relacionan con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021?

1.2.2 Problemas específicos

- a) ¿De qué manera la rotación de cuentas por cobrar se relaciona con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021?
- b) ¿De qué forma el periodo promedio de cobranza se relaciona con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021?

1.3 Justificación e importancia de la investigación

1.3.1 Justificación

Justificación teórica

El presente estudio permite analizar a través de las fuentes primarias y secundarias, la situación actual de las

cuentas por cobrar y la liquidez de una empresa constructora lo cual aportará conocimientos teóricos respecto a las variables de estudio como también se aplicará al entorno en que se desenvuelve la empresa KUKYS S.R.L.

Justificación práctica

Esta investigación resulta de mucho interés para la empresa debido a que se va a constatar la relación significativa entre las variables y permitirá al gerente de la empresa tomar decisiones más claras y convenientes para lograr el crecimiento de la empresa.

Justificación metodológica

La investigación será de utilidad debido a que, al desarrollar el proceso del método científico, se demuestra la hipótesis, entonces, el presente estudio servirá como antecedente para otro trabajo de investigación, considerando la utilización de instrumentos.

1.3.2 La importancia de la investigación

El presente estudio es importante, debido a que permite brindar recomendaciones o sugerencias para que los gerentes

o dueños de las organizaciones empresariales puedan desarrollar actividades que permitan mejorar el proceso de cobranza, y de esta manera, mejorar la situación financiera, mediante el incremento de la liquidez. Asimismo, representa y servirá de soporte como marco referencial para nuevas investigaciones que estén relacionadas con las variables de estudio.

1.4 Limitaciones de la investigación

Generalmente en los trabajos de investigación se encontrará dificultades y limitaciones durante el proceso de la investigación a continuación se presentará las limitaciones del presente trabajo.

Limitaciones de tiempo

El factor tiempo fue escaso en la investigación por lo que se procedió con la planificación de las diferentes etapas del proceso así logrando con resultados positivos.

Limitaciones de Información

- La falta de cooperación por parte del contador de la empresa, quien fue el encargado de proporcionarme la información necesaria para el trabajo.

- La restricción de información confidencial por parte de la empresa.
- Los recursos materiales en la bibliografía, obras e información son limitadas respecto al rubro de la construcción.

Limitaciones de recursos

Dificultad de encontrar expertos en el área de cuentas por cobrar que tengan una amplia experiencia en el sector construcción.

1.5 Objetivos

1.5.1 Objetivo general

Determinar cómo las cuentas por cobrar se relacionan con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021.

1.5.2 Objetivos específicos

- a) Evaluar de qué manera la rotación de cuentas por cobrar se relaciona con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021.

- b) Analizar de qué forma el periodo promedio de cobranza se relaciona con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021.

1.6 Hipótesis

1.6.1 Hipótesis general

Las cuentas por cobrar se relacionan significativamente con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021.

1.6.2 Hipótesis específicas

- a) La rotación de cuentas por cobrar se relaciona significativamente con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021.
- b) El periodo promedio de cobranza se relaciona significativamente con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021.

CAPÍTULO II

MARCO TEÓRICO

2.1 Antecedentes del estudio

2.1.1 Antecedentes a nivel internacional

Barzola y Zambrano (2021) llevaron a cabo un estudio titulado "Control interno de las cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez de la Empresa Barzam S.A", como parte de su Proyecto de Investigación para obtener el título de ingeniería en Contabilidad y Auditoría - CPA en la Universidad Laica Vicente Rocafuerte de Guayaquil, Ecuador. El objetivo principal de la investigación fue evaluar el nivel de implementación del control interno de las cuentas por cobrar y cómo incide en la liquidez. El estudio fue de tipo descriptivo y documental de enfoque cuantitativo y cualitativo. La técnica de investigación utilizada fue la entrevista y el análisis documental, Los instrumentos fueron: la guía de análisis documental, las fichas de observación y la guía de entrevista. La muestra fue de cinco personas. Los resultados determinaron que la rotación de la cartera en el año 2018 fue de 23 días y del 2019 fue de 112. Es decir, que hubo un aumento significativo con relación

al período de recuperación de cartera por parte de los responsables en el manejo de la cuenta. Las conclusiones dan a entender que el ente económico no posee manuales actualizados de políticas y procedimientos en cuanto a las áreas financieras, de importación y exportación, así como también la inexistencia de un manual de procesos para la cobranza.

Sánchez et al. (2022) elaboraron el artículo científico “Liquidez, endeudamiento, gestión y rentabilidad de las MIPYMEs en Ecuador: un análisis comparativo. De la Universidad Internacional del Ecuador Guayaquil, (septiembre-diciembre 2022) Vol. 7, No.3.2pp. 36-50, Publicado en INNOVA Research Journal, La presente investigación tuvo como objetivo analizar las principales ratios financieros, de liquidez, de endeudamiento, gestión y rentabilidad. El estudio fue descriptivo y exploratorio. La muestra fue de 701 empresas que registraron su información contable y financiera. El instrumento fue la guía de análisis documental. Los resultados fueron que la liquidez general y la liquidez estricta de las MIPYMEs de la región Costa son mayores en gran medida que la mostrada por los entes de la citada región. El estudio concluyó que existen

factores que inciden en la rentabilidad corporativa y fracaso de los entes económicos.

García (2023) elaboró el estudio “La liquidez y su incidencia en el equilibrio financiero en la Tienda Chelito´S”, Proyecto de investigación para la obtención del título de: Licenciada en Administración de Empresas, en la Universidad Estatal del Sur de Manabí “UNESUM”, Ecuador. La presente investigación tuvo como finalidad determinar la liquidez y cómo incide en el equilibrio financiero. El tipo de investigación fue mixto. El estudio fue de tipo descriptivo y de diseño no experimental. Se hizo la revisión bibliográfica de libros, artículos, tesis y sitios Web. Los resultados obtenidos fueron que, por motivos de administración financiera, tales como gastos directos, indirectos, no pudieron cubrir dichas necesidades debido a tener menos cantidad de productos y, un bajo historial crediticio, por lo cual es importante que se establezca una administración financiera formal en cuanto los temas relacionados y otras variantes indispensable para que se mantenga un negocio de comercialización de productos para obtener así, un equilibrio financiero.

2.1.2 Antecedentes a nivel nacional

Manrique (2021) llevó a cabo el estudio titulado “Cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez de la empresa G & K Consultores SAC, año 2019”. En la universidad privada del norte – Lima, Tesis para optar el título profesional de contadora pública. El objetivo principal de la investigación fue determinar de qué manera las cuentas por cobrar afectan la liquidez de la empresa. La metodología empleada consistió en un enfoque cuantitativo con un diseño no experimental de corte transversal. La población y muestra del estudio estuvieron compuestas por 32 colaboradores. Para recolectar los datos necesarios se utilizaron técnicas de entrevista y encuesta, y los instrumentos aplicados fueron la guía de entrevista y el cuestionario. El estudio concluyó que las cuentas por cobrar tienen un impacto significativo en la liquidez de la empresa examinada. Esto fue confirmado a través de un análisis de correlación no paramétrico de Spearman, que arrojó un p-valor de $0.000 < 0.05$ y un coeficiente de correlación de 0,884, señalando una correlación positiva fuerte. Además, al calcular el coeficiente determinante (0,884), se encontró que un 78,15% de la variabilidad en la liquidez de la empresa G & K Consultores

SAC en el año 2019 puede ser atribuida a las cuentas por cobrar. Esto indica que las cuentas por cobrar inciden de forma significativa en la liquidez de la empresa.

Villavicencio (2021) presentó la tesis “Gestión de cuentas por cobrar y su efecto en la liquidez en una empresa de transportes de Trujillo”, tesis para la obtención del título profesional de contador público en la Universidad César Vallejo. El estudio tuvo como objetivo determinar el efecto de la gestión de cuentas por cobrar en la liquidez. El estudio fue de tipo descriptivo, el diseño fue no experimental de corte transversal. El instrumento utilizado fue la guía de análisis documental. Los resultados principales evidenciaron que la empresa lleva a cabo una gestión deficiente de sus cuentas por cobrar, como se refleja en el periodo promedio de cobro de 198 días por el servicio de carga y en la disminución de la rotación de cuentas en 1,8 veces. Respecto a su liquidez en 2019, se identificó que la empresa tiene una liquidez corriente de 0,77, una liquidez absoluta de 0,39, una prueba ácida de 0,72 y un capital de trabajo de -1,728,703.00, lo que indica que su activo corriente no fue suficiente para cubrir sus pasivos a corto plazo.

El estudio concluyó que la gestión de cuentas por cobrar tuvo un impacto negativo en la liquidez de la empresa.

Naccha y Canchari (2022) elaboraron el estudio “Las cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez en una empresa metalmecánica, Lima 2022”, tesis para optar el Título Profesional de Contador Público en la Universidad Wiener, Lima. El objetivo del estudio fue demostrar la relación entre las cuentas por cobrar y la liquidez. El tipo de investigación fue básica. El diseño de estudio fue no experimental y transversal. Asimismo, la muestra fue de 44 colaboradores. Los instrumentos fueron: la guía de análisis documental y el cuestionario. Los resultados determinaron que casi siempre en un 68, 18% utilizan los ratios para comprobar la liquidez que tiene la entidad. El estudio concluyó que hay una diferencia S/ 910 827,84 en las cuentas del efectivo equivalente al -38.24% en relación del año 2020 al 2021, debido a que se ejecutó de mercadería de importación cancelándose al vencimiento. En las cuentas pendiente de cobro existe una diferencia de S/. 1 946 741,73; por lo tanto, demuestra un incremento de 43,07%. En conclusión, se recomienda a la entidad que implemente las políticas de crédito, cobranza y estrategias, con el propósito de

minimizar el nivel de inventarios, se reduzca los cobros y; de esta forma, se mejore la solvencia de la organización.

Plasencia (2022) presentó la tesis “Cuentas por Cobrar y su Liquidez en la empresa ASECOVA S.R.L – Ciudad de Dios – 2022”, tesis para obtener el título profesional de Contador Público de la Universidad César Vallejo. La finalidad de este estudio fue determinar la relación de las cuentas por cobrar y la liquidez de la empresa. El estudio llevado a cabo fue cuantitativo y de nivel correlacional, con un diseño transversal no experimental. La unidad de análisis fue la información contenida en los estados financieros de la empresa. Los resultados revelaron que se identificó un bajo nivel de recaudación en las ventas, lo cual se reflejó en un aumento de las cuentas por cobrar. Según el análisis de Pearson, se encontró una correlación significativa de 0,698 entre las cuentas por cobrar y la liquidez de la empresa. Además, se determinó que el periodo de recuperación de las cuentas por cobrar era de 37 días, lo que afectaba negativamente a la liquidez de la empresa con un ratio de S/ 0,73 por cada sol de deuda. En sus conclusiones, el autor destacó la influencia

directa de las cuentas por cobrar en la liquidez de la empresa, con una correlación positiva muy fuerte del 0,698.

Burga y Fabián (2023) presentaron la tesis “Cuentas por cobrar y liquidez en la empresa GL Ingenieros Corporación E.I.R.L, distrito de San Isidro, 2020 – 2022”, tesis para la obtención del título profesional de Contador Público en la universidad César Vallejo. El propósito de la investigación fue analizar cómo se han venido presentado las cuentas por cobrar en la liquidez de la empresa materia de estudio. El estudio fue de tipo de investigación básica o pura, diseño de investigación es no experimental – transversal, descriptivo simple y el enfoque cuantitativo con un método descriptivo. La población estuvo conformada por los estados financieros de la empresa, para la muestra se examinaron los estados financieros de la empresa GL ingenieros Corporation EIRL de los años 2020, 2021 y 2022, centrándose en el estado de situación financiera y el estado de resultados. La técnica que se utilizó para la recolección de datos sobre las variables de cuentas por cobrar y liquidez se llevó a cabo a través de entrevistas utilizando la guía de análisis documental y el instrumento utilizado fue la guía de entrevista. El estudio concluyó que la empresa tiene

saldos elevados en cuentas por cobrar debido a la falta de políticas de cobranza, lo cual afecta el flujo de efectivo y la coloca en riesgo de endeudamiento por no contar con suficientes recursos para cumplir con sus compromisos financieros.

Flores y Valle, (2021) desarrollaron el estudio “Gestión de cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez de la empresa Constructora Barreto Contratistas Generales S.A.C., Trujillo 2020”, Tesis para obtener el título profesional de contador público en la Universidad César Vallejo - Trujillo. El objetivo de la investigación fue determinar cómo la gestión de las cuentas por cobrar incide en la liquidez de la empresa. La metodología utilizada en el estudio fue de enfoque cuantitativo, con un tipo de estudio aplicado y un diseño no experimental - correlacional. Se tomó como muestra el año 2020. Los datos se recopilaron a través de entrevistas, en las cuales se describió la situación actual de la gestión de cuentas por cobrar, y se utilizaron ratios para analizar la liquidez.

Los resultados de la investigación concluyeron que la gestión de cuentas por cobrar tuvo un impacto negativo en la liquidez corriente de la empresa para el año 2020. Se observó un aumento en las cuentas por cobrar de S/. 241,638 en comparación con el año 2019, como resultado de una baja rotación de las cuentas por cobrar.

2.1.3 Antecedentes a nivel local

Guevara (2021) elaboró el estudio “Evaluación del Control Interno contable de las cuentas por cobrar y su influencia en la confiabilidad de la información financiera de las medianas empresa – Arequipa, periodo 2015-2016”, tesis para obtener el título profesional de contador público en la Universidad Nacional Jorge Basadre Grohmann. El propósito de la investigación fue determinar si la evaluación del control interno contable de las cuentas por cobrar tiene influye en la confiabilidad de la información financiera. El estudio fue de tipo de investigación pura. El diseño de investigación fue no experimental y longitudinal. Se trabajo con toda la población por lo que no se obtuvo muestra y estuvo constituido por 10 gerentes generales. El instrumento utilizado fue el cuestionario.

El estudio concluyó que la evaluación del control interno contable de las cuentas por cobrar influye en la confiabilidad de la información financiera.

Nunton (2020) desarrolló el estudio “Las cuentas por cobrar y su relación en la liquidez de Corporación Lindley S.A., periodos 2012 – 2019”, en la Universidad Privada de Tacna. Tesis para obtener el título profesional de contador público en auditoría. El propósito del estudio fue determinar la relación de las cuentas por cobrar con las ratios de liquidez de la indicada Corporación. Tipo de investigación es básica, diseño de investigación es no experimental – longitudinal y el nivel de investigación es explicativo-causal, como técnica análisis documental y de instrumento la guía de análisis documental, se consideró como parte de la población a la serie de tiempo de las variables de investigación. El estudio concluyó que, con respecto a las cuentas por cobrar, las dimensiones de procedimientos de cobranza y morosidad no se relacionan de manera significativa con la variable liquidez de la organización en cuestión. Tras realizar el análisis estadístico de Spearman y representarlo en un gráfico de dispersión, se encontró una relación inversa y significativa entre el nivel de incobrabilidad y

la variable de liquidez. Con un valor de $p=0.00$, lo que indica una fuerte significancia a un nivel del 0.05, y un coeficiente de correlación de -0.581, es decir, a mayor nivel de incobrabilidad existe una menor liquidez.

2.2 Bases teóricas

2.2.1 Cuentas por cobrar

2.2.1.1 Definición

Las cuentas por cobrar son los montos que deben personas ajenas a la empresa, la mayoría de estas cuentas se originan como resultado de las transacciones comerciales, es decir, por ventas de productos a crédito con un plazo no superior a un año (Aching, 2005).

Las cuentas por cobrar representan derechos exigibles predominantes en todo ente económico. Son activos exigibles que reflejan derechos de pago a corto y largo plazo derivados de las operaciones normales de la empresa o cualquier otra transacción que genere efectivo en un período específico (Vettriselvan, 2023).

Las cuentas por cobrar son los derechos que tiene la empresa por ventas realizadas, servicios prestados o créditos otorgados. Estos activos pueden convertirse fácilmente en efectivo en un plazo determinado, permitiendo así la culminación del proceso económico (Van & Wachowicz, 2010).

Las cuentas por cobrar representan un derecho de cobro, es decir, que es el crédito que dan lugar a una obligación económica, puesto que se genera al recibir, por parte de deudores, bienes o prestación de servicios que provee, los cuales pueden evidenciar en saldos pendientes de cobro, considerando que se clasifican en cuentas de corto o largo plazo; sin embargo, la factura en donde se concretan las cláusulas debe tener: los plazos otorgados, fecha de vencimiento, el valor de la deuda y el método de pago con la información pertinente del cliente (Stevens, 2023).

Las cuentas comerciales por cobrar se refieren a las ventas de bienes y servicios que un ente económico realiza en el transcurso de sus operaciones habituales. Estas cuentas representan la mayor parte de las actividades lucrativas de la empresa y están relacionadas con las ventas a crédito de

mercancías en otras palabras, se trata de las deudas que los clientes adquieren con la organización empresarial al comprar productos o servicios a crédito (Gómez & Bezares, 2002).

En el Balance General, las cuentas por cobrar deben mostrarse como un saldo neto, después de deducir las estimaciones por cuentas incobrables, así como los descuentos y bonificaciones aplicables (Gómez, 2021).

Además, las cuentas por cobrar son las cantidades que los clientes deben a una empresa por haber adquirido bienes, servicios o haber obtenido crédito en el transcurso de sus operaciones comerciales. Estas cuentas están asociadas a la rotación de cuentas por cobrar y a los plazos de crédito establecidos por cada empresa. (Flores, 2022).

Según Gutiérrez (2019) En cuanto las cuentas por cobrar, se definen que son los procedimientos más importantes que posee una empresa y el gerente financiero tiene la capacidad de reducir el capital social del trabajo con el objetivo de mejorar la rentabilidad de la organización.

Básicamente, las cuentas por cobrar son la extensión de crédito comercial a los usuarios durante un período de tiempo

razonable. Generalmente en los casos, se utilizan como una estrategia de marketing para fomentar las ventas y, por lo tanto, aumentar las ganancias de la empresa (Gitman & Chad, 2012).

2.2.1.2 Aspectos relacionados con las cuentas por cobrar

a) Procedimientos de cobranza

Los procedimientos de cobranza se refieren a los pasos y estrategias que sigue una organización para recuperar los créditos que ha otorgado a sus clientes. Es importante destacar que cualquier sistema de cobranza requiere recibir los pagos adeudados. Sin embargo, este objetivo puede volverse menos obvio y más difícil de lograr cuando se consideran otros factores como mantener una buena reputación, rehabilitar al deudor, garantizar la prontitud en los pagos y mantener la operación económica de la empresa (Van & Wachowicz, 2010).

b) Políticas de cobranza

El establecimiento de políticas de cobranza está influenciado por los objetivos que la organización establece con respecto a la recuperación de los créditos otorgados a los clientes. Estas políticas sirven como un marco de referencia

para guiar las acciones y decisiones relacionadas con la cobranza, con el fin de optimizar el proceso y lograr los resultados deseados (Rodríguez, 2017).

Una política de cobranza funcionará siempre que sus políticas estén bien determinadas y se definan con claridad las etapas de la cobranza: preventiva, administrativa y judicial. También hay que implantar el proceso a seguir, en qué días de atraso se ejecutará, los guiones de las gestiones de cobro y, especialmente, que estas se apliquen en todos los casos (García, 2023).

2.2.1.3 Tipos de cuentas por cobrar

Para lograr un control adecuado y una contabilización precisa, es importante clasificar las cuentas por cobrar. El objetivo principal es registrar todas las transacciones derivadas de deudas de clientes, terceros o empleados de una organización (Moreno, 2009).

Por tanto, las cuentas por cobrar se clasifican en:

a) Cuentas por cobrar a corto plazo

Se refieren a las cuentas por cobrar comerciales, que son los pagos pendientes de clientes por la venta de bienes o servicios, y que deben ser cobrados en un plazo de hasta un año. Estas cuentas se reflejan en los estados financieros de la empresa y representan una disponibilidad inmediata de fondos en el corto plazo (Rodríguez, 2017).

b) Cuentas por cobrar a largo plazo

Las cuentas por cobrar a largo plazo son aquellas que deben pagarse después de haber transcurrido un año. Son obligaciones exigibles derivadas de la concesión de préstamos u otros conceptos similares que se liquidarán en efectivo en un plazo superior a un año (Hernández & Matheus, 2013).

c) Cuentas por cobrar incobrables

Son las cuentas que presentan menor liquidez y pérdidas en un periodo determinado. Surgirían del impago por parte de los clientes, que después de un tiempo prolongado son transferidas a la categoría de cuentas incobrables (Rosas,2020).

2.2.1.4 Finalidad de las cuentas por cobrar

El objetivo de las cuentas por cobrar está relacionado con la organización, monitoreo y supervisión eficaz de los activos de la empresa. El propósito es incrementar los ingresos y la base de clientes, ofreciendo créditos; además de mantener un registro preciso de todas las transacciones con los clientes. Entonces, es importante que los entes económicos desarrollen una adecuada gestión de cuentas por cobrar para tener un flujo de efectivo positivo que contribuya a cumplir con los compromisos u obligaciones, como: el pago de sueldos, pago a proveedores, saldar deudas, créditos, inversiones, entre otros (Hernández & Matheus, 2013).

2.2.1.5 Funciones del área de cuentas por cobrar

Funciones del departamento de Cuentas por Cobrar consisten en administrar y realizar el recobro de los créditos concedidos por la organización. Asimismo, gestiona y controla la cartera de clientes asegurando una recolección oportuna y precisa (Rodríguez, 2017).

2.2.1.6 Ratios o índices de gestión de las cuentas por cobrar

El ratio de cuentas por cobrar se calcula a través de la rotación de cuentas por cobrar y el periodo promedio de cobranza que vienen hacer una medida cuantitativa para evaluar la relación entre dos elementos o variables financieras y se convierte en una herramienta muy importante para el análisis financiero, ya que permite una comprensión más precisa de la situación financiera de una empresa y ayuda a tomar decisiones más acertadas (Westerfield et al., 2012).

a) Rotación de cuentas por cobrar

Indica la velocidad en que se recupere los créditos concedidos en un periodo de tiempo por ello muestra las veces que genera liquidez la empresa, en consecuencia, se constituye un indicador de eficiencia de las políticas de crédito y cobranza aplicadas por la empresa (Flores, 2022).

La rotación de cuentas por cobrar es el número de veces que las cuentas pendientes de cobro se convierten en efectivo en un año, es decir, representa la frecuencia con la que las ventas se convierten en cobros. Calcular la rotación de cuentas

por cobrar nos ayuda a determinar el tiempo promedio que las empresas deben esperar para recibir el pago de sus ventas. Se calcula dividiendo los días del año entre la rotación de cuentas por cobrar. Este indicador es importante para medir la eficiencia en la gestión de cobros y la liquidez de la empresa (Gómez, 2021).

Asimismo, la rotación de cuentas por cobrar mide el número de veces que las cuentas por cobrar se transforman en efectivo durante el año. Cabe indicar que, cuanto más alta es la rotación, menor es el tiempo que toma el ente económico, realizar la cobranza por las ventas que efectuó al crédito. Por lo que un índice muy elevado significa que la recuperación de los créditos es más rápida, situación que se considera como favorable, pero también puede tratarse de una política demasiado rigurosa en el otorgamiento de créditos que puede ahuyentar a posibles clientes (Zamorano, 2020).

Asimismo, la rotación de cuentas por cobrar muestra el número de veces que se recupera las cuentas por cobrar, mientras más veces se recupere la cartera vencida la empresa tendrá mayor liquidez, es importante que tenga resultados

positivos ya que, de no ser así, puede que tenga problemas de liquidez y no podrá seguir en marcha, este indicador mide la rapidez en que las cuentas por cobrar puedan efectivizarse en un periodo determinado (Estupiñán, 2020).

La rotación de cuentas por cobrar indica el tiempo que la empresa tarda en convertir sus cuentas por cobrar en efectivo. Es el lapso en el que las cuentas pendientes de pago de los clientes se convierten en dinero en efectivo, lo cual también implica un costo de oportunidad. Una menor cantidad de días de rotación significa una mayor eficiencia en la recuperación de las cuentas, lo que es beneficioso para la empresa (Rodríguez, 2017).

Entonces, la fórmula del ratio es la siguiente:

$$\text{ROTACION DE CUENTAS POR COBRAR} = \frac{\text{VENTAS}}{\text{CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES}}$$

b) Periodo promedio de cobranza

Es un indicador preponderante que da a conocer el número de días en promedio de pago que se le otorga al

cliente, mientras el número de días sea menor es favorable para la organización empresarial, debido a ello los resultados del periodo pueden ser positivos (Amendola, 2017).

Este indicador establece el promedio de días que la organización empresarial se tarda para recuperar sus cuentas por cobrar, mientras menor sea el resultado de este indicador significa que tiene un efecto positivo para la empresa debido a su pronta recuperación de la cartera de crédito (Fajardo Ortiz & Soto Gonzales, 2017).

$$\text{PERIODO PROMEDIO DE COBRANZA} = \frac{\text{DIAS DEL AÑO}}{\text{ROTACION DE CUENTAS POR COBRAR}}$$

2.2.2 Liquidez

2.2.2.1 Definición

La liquidez se refiere a la capacidad de una entidad económica para obtener dinero en efectivo y cumplir con sus obligaciones a corto plazo hacia terceros. Esencialmente, representa la facilidad con la que un activo puede convertirse en efectivo. Es importante tener en cuenta que un activo es un recurso controlado por una entidad como resultado de eventos

pasados y se espera que genere beneficios en el futuro. Cuanto más líquido sea un activo, es decir, más fácil de vender, menor será el riesgo de pérdida al venderlo (García, 2010).

La liquidez de un ente económico se evalúa en función de su capacidad para cumplir con sus obligaciones a corto plazo a medida que estas se acercan a su vencimiento. Si una obligación financiera se acerca a su fecha límite y no se cuenta con los recursos para cubrirla, se puede concluir que la liquidez no es adecuada (Gitman & Chad, 2012).

La liquidez se refiere a la facilidad que una empresa convierte sus activos en efectivo para cumplir con sus obligaciones financieras a corto plazo. Es decir, es la capacidad de la empresa para disponer de dinero en efectivo de manera rápida y sin incurrir en pérdidas significativas. La falta de liquidez puede ser un indicador de problemas financieros en una empresa, ya que puede dificultar el cumplimiento de pagos y compromisos financieros. Es por ello que es importante para las empresas gestionar adecuadamente su liquidez para garantizar su viabilidad a corto plazo (Estupiñán, 2020).

Además, la tesorería se considera como el activo más líquido en comparación con los demás, ya que brinda a la empresa la mayor flexibilidad para tomar decisiones de inversión o financiamiento (Lira, 2017).

La liquidez es una característica de los activos que pueden ser fácilmente convertidos en efectivo sin perder su valor. Por lo general, el dinero en efectivo y los depósitos bancarios son los activos más líquidos. También se utiliza el término "activos líquidos" para referirse a los activos que pueden convertirse en efectivo rápidamente (Briseño, 2006).

La liquidez es clave para evaluar la capacidad de la empresa para hacer frente a sus obligaciones financieras a corto plazo. Una empresa con una buena liquidez puede hacer frente a sus deudas y gastos sin problemas, lo que es fundamental para mantener su funcionamiento y evitar la insolvencia (Muñoz & Mendoza, 2023).

2.2.2.2 Ratios financieros de liquidez

Hace referencia a la estimación de razones que reflejan el funcionamiento de una organización empresarial que reside en la capacidad de pago y solvencia de una empresa. Es un

análisis básico que toma como base los estados financieros ya sea de un periodo o más que acerca a la realidad objetiva de un ente económico con el propósito de hacer las correcciones que se crean convenientes (Lira, 2017).

Entre las ratios de liquidez, se tiene a lo siguiente:

a) Liquidez general o liquidez corriente:

Hace referencia a como se puede cubrir las deudas de un periodo con el activo corriente. Asimismo, determina la relación total entre las cuentas del activo corriente y el pasivo corriente (De Jaime, 2010).

Según Amador (2018) La liquidez corriente es un indicador que evalúa la capacidad de una empresa para cumplir con sus compromisos financieros a corto plazo. Se calcula dividiendo los activos corrientes entre los pasivos corrientes, y tiene un impacto directo en la rentabilidad de la empresa. A continuación, se presenta la fórmula de la liquidez general o liquidez corriente:

LIQUIDEZ GENERAL O CORRIENTE	=	$\frac{\text{ACTIVO CORRIENTE}}{\text{PASIVO CORRIENTE}}$
---------------------------------	---	-----------------------------------------------------------

b) Prueba ácida o liquidez severa:

Este ratio relaciona las cuentas del activo corriente, pero no se incluye las existencias, con el pasivo corriente, al no incluir las existencias se deja de lado una de las cuentas menos líquida del activo corriente, el resultado que se obtiene se expresa en número de veces (Amendola, 2017). A continuación, se presenta la fórmula de la prueba ácida o liquidez severa:

PRUEBA ACIDA O LIQUIDEZ SEVERA	=	$\frac{\text{ACTIVO CORRIENTE} - \text{INVENTARIO}}{\text{PASIVO CORRIENTE}}$
--------------------------------	---	-------------------------------------------------------------------------------

Determina de manera más precisa la capacidad del negocio para saldar sus deudas a corto plazo utilizando únicamente sus activos líquidos, excluyendo las existencias o inventarios. Estos activos líquidos incluyen el efectivo, la cartera de cuentas por cobrar y las inversiones temporales (Amendola, 2017).

c) Prueba defensiva

Este indicador se refiere a la capacidad de una organización para operar utilizando sus activos más líquidos, sin depender de los ingresos generados por las ventas (Escribano, 2011).

Este ratio proporciona una medida efectiva de la situación de la organización a corto plazo, se consideran solo los activos en efectivo y los valores negociables, eliminando así la influencia del factor tiempo y la incertidumbre de los precios de otros activos corrientes (Amador, 2018). A continuación, se presenta la siguiente fórmula de la prueba defensiva:

PRUEBA DEFENSIVA	=	$\frac{\text{DISPONIBLE EN EFECTIVO Y EQUIVALENTE}}{\text{PASIVO CORRIENTE}}$
------------------	---	-------------------------------------------------------------------------------

d) Capital de trabajo

El capital de trabajo constituye la cantidad de recursos que permite que la organización empresarial desarrolle sus actividades ininterrumpidamente, de ahí la relevancia de contar con este dato de corto plazo (Gómez & Sánchez, 2002).

De manera contable, el capital de trabajo se calcula como la diferencia entre el activo corriente y el pasivo corriente, es decir, muestra los recursos excedentes que quedará una vez que se cumpla con las obligaciones a corto plazo (Flores, 2022). A continuación, se presenta la fórmula del capital de trabajo:

$$\text{CAPITAL DE TRABAJO} = \text{ACTIVO CORRIENTE} - \text{PASIVO CORRIENTE}$$

2.2.3 Estados financieros

2.2.3.1 Definición

Los estados financieros o estados contables son los registros de manera formal de las actividades financieras de un ente económico, persona o entidad. En el caso de una empresa, los estados financieros básicos son toda la información financiera pertinente, presentada de una manera estructurada y en una forma fácil de entender (Amador, 2018).

Los estados financieros son informes financieros utilizados por las organizaciones para informar acerca de la situación económica y financiera de estas, además de aquellos cambios experimentados en un periodo determinado. Son de gran utilidad para los propietarios de las empresas, los directivos, accionistas, acreedores, entre otros (Estupiñán, 2018).

Los estados financieros son medios de comunicación que tienen como objeto proporcionar información contable, así como los cambios económicos y financieros por la empresa a una fecha determinada (Zeballos, 2014).

2.2.3.2 Objetivo y alcance de los estados financieros

El objetivo de los estados financieros es proporcionar información sobre los activos, pasivos, patrimonio, ingresos y gastos de la entidad, que es útil a los usuarios de los estados financieros para evaluar las perspectivas de entradas de efectivo netas futuras a la entidad que informa y la administración de la gestión de los recursos económicos de la entidad (Ferrer & Ferrer, 2019).

Esa información se proporciona:

De acuerdo a Ferrer y Ferrer (2019), considera lo siguiente:

- En el estado de situación financiera, reconociendo activos, pasivos y patrimonio.
- En el estado (o estados) del rendimiento financiero, reconociendo ingresos y gastos; y en otros estados y notas, presentando y revelando información sobre:
 - ✓ Activos, pasivos, patrimonio, ingresos y gastos reconocidos.
 - ✓ Incluyendo información sobre su naturaleza y sobre los riesgos que surgen de esos activos y pasivos reconocidos.
 - ✓ Activos y pasivos que no han sido reconocidos.
 - ✓ información sobre su naturaleza y sobre los riesgos que surgen de ellos.
 - ✓ Flujos de efectivo.

- ✓ Aportaciones de los tenedores de derechos sobre el patrimonio y distribuciones.
- ✓ Los métodos, suposiciones y juicios utilizados al estimar los importes presentados o revelados, y los cambios en ellos.

Estado de situación financiera

El estado de situación financiera es un resumen de la realidad de la contabilidad de una empresa, que permitirá conocer la situación general de la empresa en un momento determinado (Zans, 2021).

El Balance general es un documento que muestra la situación financiera de una empresa a una fecha fija, pasada, presente o futura como también muestra la situación económica y la capacidad de pago de una entidad (Moreno, 2009).

2.2.3.3 Elementos del estado de situación financiera

Activo: Son recursos y derechos con los que cuenta la empresa como consecuencia de sus actividades comerciales y con las cuales se piensa obtener beneficios económicos en el futuro (Sanz, 2021).

Pasivo: Son obligaciones que tiene la empresa con terceras personas y tienen como misión de ser canceladas en el futuro, son obligaciones que generalmente se cancelan con un activo (Zeballos, 2014).

Patrimonio: Son obligaciones que tiene la empresa con los socios o dueños, generalmente se caracterizan por ser capital que aportan los socios y le dan respaldo financiero a la empresa (Zeballos, 2014).

2.2.4 Estado de resultados

El estado de resultados es un estado financiero que muestra los ingresos de una organización, así como sus gastos, durante un determinado periodo. También se llama estado de ingresos y egresos o estado de pérdida y ganancias (Zans, 2021).

El estado de ganancias y pérdidas, también la conocen como el estado de resultados cumple la función de mostrar la utilidad o pérdida contable de la empresa durante un periodo contable (Concha, 2020).

2.2.4.1 Elementos del estado de resultados

Ingresos: Representan la entrada bruta de beneficios económicos generados a través de las actividades comerciales habituales de una empresa durante un período de tiempo determinado. (Zeballos, 2014).

Gastos: Valor que se da en forma intencional con el fin de generar un ingreso ,deben de cumplir con el principio de causalidad (Zeballos, 2014).

Costos: Es el sacrificio económico para la adquisición de un bien o servicio como puede ser la compra de mercaderías o maquinarias para la fabricación (Zeballos, 2014).

Pérdida: Es la reducción de valor de un activo, puede ser por el transcurso del tiempo o por otros factores ajenos a la empresa (Zeballos, 2014).

2.3 Definición de términos básicos

Activo corriente:

Indica que un activo corriente se refiere aquellos recursos o bienes de una Entidad que se espera que sean vendidos o utilizados en un período de tiempo no mayor a un año (Pallerola ,2013).

Pasivo corriente:

Un pasivo corriente se refiere a las obligaciones que una empresa tiene y que se espera que se liquiden en un periodo de tiempo corto, generalmente dentro de un año, préstamos, cuentas a pagar, deudas a proveedores, salarios por pagar (García, 2016).

Inventario:

Define a inventario como los bienes tangibles que posee una Empresa para ser vendidos en el curso normal de sus operaciones, o que se encuentran en proceso de producción para ser convertidos en bienes vendibles. También se consideran inventarios los materiales y suministros que se utilizan en el proceso de producción (Zans, 2021).

Disponible en efectivo y equivalente:

Se refiere a los activos financieros líquidos que una empresa posee y se puede usar inmediatamente para cumplir con sus obligaciones financieras a corto plazo (Zans, 2021).

Ventas Netas:

Ingresos generados por la venta de bienes o servicios, una vez deducidos los descuentos, devoluciones y rebajas en ventas. Las ventas netas son una medida importante para evaluar la eficiencia y rentabilidad de una empresa en la comercialización de sus productos o servicios (García, 2016).

Cuentas por cobrar comerciales:

Se define como la venta de bienes o servicios a crédito, cuyo pago se espera recibir en un plazo determinado. Estas cuentas representan el dinero pendiente por cobrar de clientes y se consideran como una inversión a corto plazo para la empresa (Concha, 2020).

Análisis financiero:

Permite obtener relaciones en términos monetarios para que se conozca la situación económica real aplicando así las técnicas

convenientes para después ser interpretadas y así facilitar la toma de decisiones (Amador, 2018).

Empresa:

Es una actividad realizada por una persona o varias personas que se organizaron para satisfacer necesidades que existe en la sociedad empleando recursos materiales y financieros para producir bienes y servicios para después ser brindadas al mercado y así obtener beneficios u objetivos determinados (Elizalde & Montero, 2020).

Ratios financieros:

Hace referencia a estimar razones que reflejan el funcionamiento de una organización empresarial. Es un análisis básico que toma como base los estados financieros ya sea de un periodo o más que presenta la realidad objetiva de la organización empresarial para que se haga las correcciones que se crean convenientes (García, 2010).

Situación financiera:

Es el grado en el que puede responder una empresa a sus obligaciones, es decir, es la condición patrimonial de una persona o empresa en un momento dado (Van & Wachowicz, 2010).

Solvencia:

Permiten analizar las deudas del ente económico a corto y largo plazo, mostrando el respaldo económico con el que cuentan para hacer frente a sus obligaciones monetarias. (Amendola, 2017).

CAPÍTULO III

MARCO METODOLÓGICO

3.1 Tipo y diseño de la investigación

3.1.1 Tipo de diseño

El estudio se considera de tipo básica, debido a que hace la profundización de las variables, como Cuentas por cobrar y la liquidez en un contexto empresarial (Gómez, 2018).

3.1.2 Diseño de investigación

El diseño de la investigación es no experimental y longitudinal. Es no experimental, debido a que no se manipula deliberadamente las variables. Es longitudinal, ya que los datos se recolectan y evalúan a través el tiempo en diversos puntos o periodos (Gómez, 2018).

3.1.3 Nivel de investigación

El presente trabajo de investigación se considera de nivel correlacional, debido a que mide la correlación o grado de asociación existe entre dos o más conceptos, categorías o variables y si no tienen una correlación entre variables

significara que fluctúan sin seguir un patrón sistemático común (Sampieri, 2014).

3.2 Población y/o muestra de estudio

3.2.1 Población

La población estuvo conformada por los registros de las cuentas por cobrar y la liquidez, de manera mensual, siendo un total de 36 registros.

3.2.2 Muestra

La muestra estuvo conformada por los registros de las cuentas por cobrar y la liquidez, de manera mensual, siendo un total de 36 registros.

3.3 Operacionalización de variables

3.3.1 Identificación de las Variables

- ❖ Variables Independiente (X) = Cuentas por cobrar

- ❖ Variable dependiente (Y) = Liquidez

Operacionalización de variables:

Variable	Definición conceptual	Definición operacional	Dimensión	Indicador	Nivel de medición
Cuentas por cobrar	Las cuentas por cobrar son los montos que deben personas ajenas a la empresa, la mayoría de estas cuentas se originan como resultado de las transacciones comerciales, es decir, por ventas de productos a crédito con un plazo no superior a un año (Aching, 2005).	Las cuentas por cobrar se evalúan mediante los ratios de: rotación de cuentas por cobrar y el periodo promedio de cobranza (Westerfield et al., 2012).	Rotación de cuentas por cobrar	$\frac{\text{Ventas}}{\text{Cuentas por cobrar Comerciales}}$	Ratio o razón
			Periodo Promedio de cobranza	$\frac{360}{\text{Rotación de cuentas por cobrar}}$	
Liquidez	La liquidez se refiere a la capacidad de una entidad económica para obtener dinero en efectivo y cumplir con sus obligaciones a corto plazo hacia terceros (García, 2010).	La liquidez se evaluará mediante los ratios de: liquidez corriente, prueba ácida, prueba defensiva, capital de trabajo (Lira, 2017).	Liquidez corriente	$\frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$	Ratio o razón
			Prueba ácida	$\frac{\text{Activos Corriente - Inventario}}{\text{Pasivo Corriente}}$	
			Prueba defensiva	$\frac{\text{Disponible en Efectivo y Equivalente}}{\text{Pasivo Corriente}}$	
			Capital de trabajo	$\text{Activo Corriente} - \text{Pasivo Corriente}$	

3.4 Técnicas e instrumentos de recolección de datos

3.4.1 *Técnicas para recolección de datos*

Análisis documental

Se utilizó el análisis documental para evaluar los registros de las cuentas por cobrar y la liquidez de la empresa KUKYS S.R.L. provincia de Andahuaylas.

3.4.2 *Instrumentos de recolección de datos*

Guía de análisis documental

Para recopilar los datos relevantes y suficientes se utilizó la guía de análisis para evaluar los registros de las cuentas por cobrar y la liquidez de la empresa KUKYS S.R.L.

Confiabilidad del instrumento:

La confiabilidad del instrumento se realizó mediante el coeficiente de Alfa Cronbach, según anexo N°2.

3.5 Tratamiento de datos (análisis estadístico)

Para ello, primero se procesaron los datos de las variables de estudio extraídos de la guía de análisis documental. Se obtuvo las tablas de frecuencia de acuerdo a las variables de estudio, que se procesó en el Microsoft Office Excel, que se presentaron de forma anual y mensual, para la contrastación de las hipótesis se utilizó el Software estadístico SPSS versión 25, se aplicó la prueba estadística paramétrica de correlación de Pearson, debido a que las variables son estrictamente cuantitativas.

CAPÍTULO IV

RESULTADOS

4.1 Análisis descriptivo de las variables de estudio

4.1.1 Análisis descriptivo de la variable independiente: Cuentas por cobrar

A. ROTACIÓN DE CUENTAS POR COBRAR POR AÑO

➤ Rotación de cuentas por cobrar, año 2019

Tabla 1

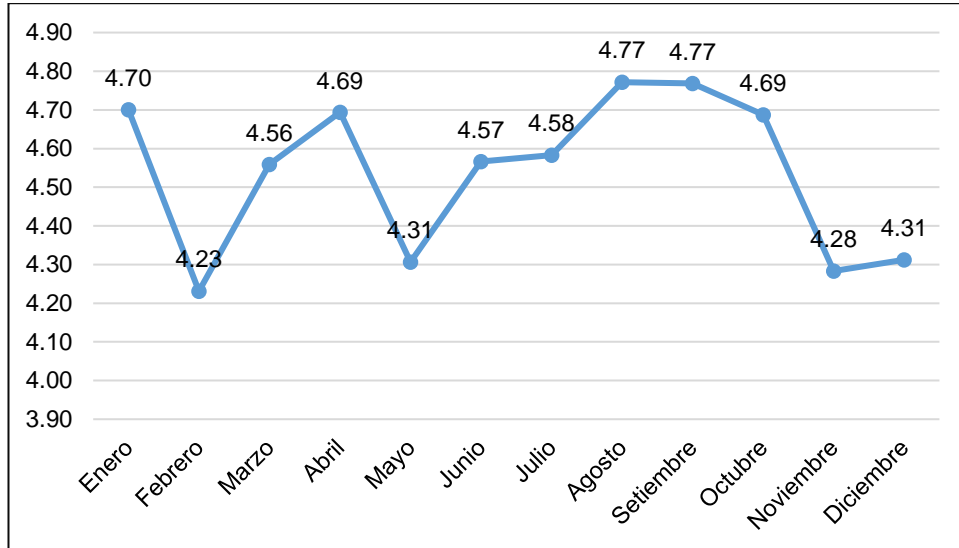
Rotación de cuentas por cobrar, año 2019

Mes	Ratio
Enero	4.70
Febrero	4.23
Marzo	4.56
Abril	4.69
Mayo	4.31
Junio	4.57
Julio	4.58
Agosto	4.77
Setiembre	4.77
Octubre	4.69
Noviembre	4.28
Diciembre	4.31

Nota. Tomado de los Estados Financieros (2019).

Figura 1

Rotación de cuentas por cobrar, año 2019



Nota. La figura muestra la rotación de cuentas por cobrar, año 2019.

Fuente: Estados Financieros (2019).

La información recabada en la tabla 1 y figura 1, hacen notar el comportamiento de la rotación de cuentas por cobrar en el año 2019 presentó variaciones significativas. El mayor ratio registrado fue de 4.77 veces, alcanzado en los meses de agosto y septiembre. Por otro lado, el menor ratio se registró en el mes de febrero con 4.23 veces. Estos resultados indicaron que la empresa tardaba aproximadamente 4 veces al año en convertir sus cuentas por cobrar en efectivo. Esta cifra revelaba una deficiencia en el proceso de cobranza de la empresa.

➤ **Rotación de cuentas por cobrar, año 2020**

Tabla 2

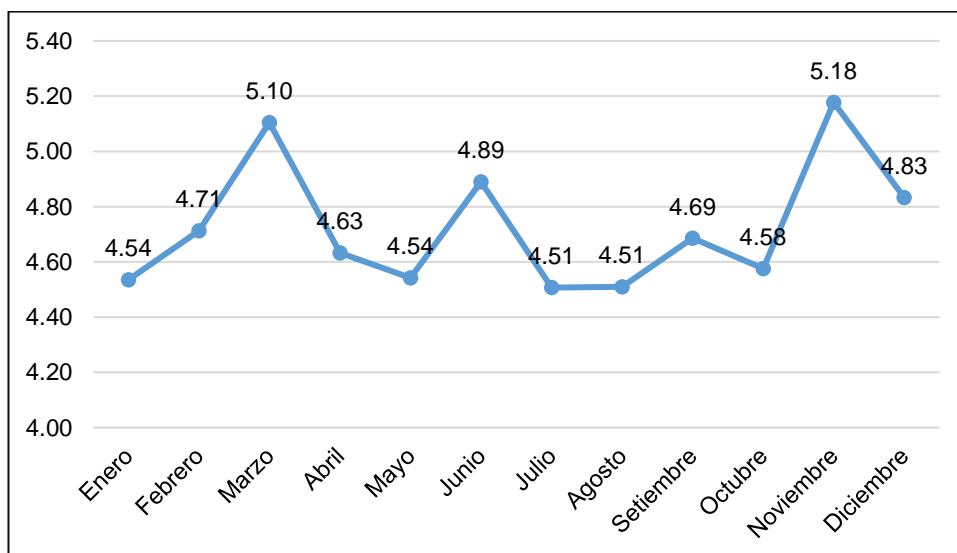
Rotación de cuentas por cobrar, año 2020

Mes	Ratio
Enero	4.54
Febrero	4.71
Marzo	5.10
Abril	4.63
Mayo	4.54
Junio	4.89
Julio	4.51
Agosto	4.51
Setiembre	4.69
Octubre	4.58
Noviembre	5.18
Diciembre	4.83

Nota. Tomado de los Estados Financieros (2020).

Figura 2

Rotación de cuentas por cobrar, año 2020



Nota. La figura muestra la rotación de cuentas por cobrar, año 2020.

Fuente: Estados Financieros (2020).

Los datos que figuran en la tabla 2 y figura 2, presenta el comportamiento de la rotación de cuentas por cobrar durante el año 2020. El ratio más alto 5.18 se registra en el mes de noviembre, mientras que los meses de julio y agosto presentan el ratio más bajo 4.51. Esto indica que la empresa convierte sus cuentas por cobrar en efectivo aproximadamente 4 veces al año. Sin embargo, estos resultados también revelan una deficiencia en el proceso de cobranza de la empresa. Aunque el promedio de los ratios es de 4 veces, se puede observar que, en algunos meses, como marzo y noviembre, se ha logrado una ligera mejora, pero a pesar de esto, sigue siendo evidente una deficiencia en sus políticas de cobro.

➤ **Rotación de cuentas por cobrar, año 2021**

Tabla 3

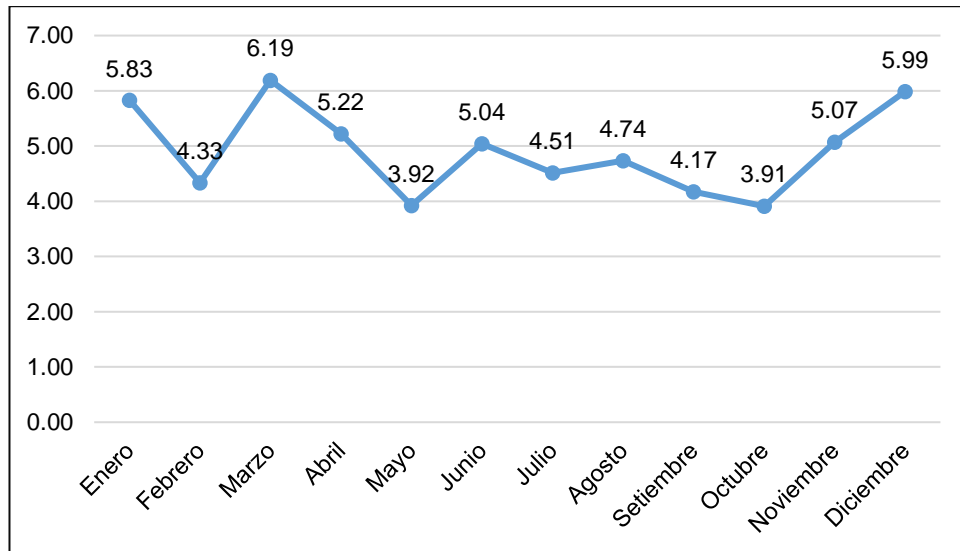
Rotación de cuentas por cobrar, año 2021

Mes	Ratio
Enero	5.83
Febrero	4.33
Marzo	6.19
Abril	5.22
Mayo	3.92
Junio	5.04
Julio	4.51
Agosto	4.74
Setiembre	4.17
Octubre	3.91
Noviembre	5.07
Diciembre	5.99

Nota. Tomado de los Estados Financieros (2021).

Figura 3

Rotación de cuentas por cobrar, año 2021



Nota. La figura muestra la rotación de cuentas por cobrar, año 2021.

Fuente: Estados Financieros (2021).

Como se observa en la tabla 3 y la figura 3, se puede notar que el comportamiento de la rotación de cuentas por cobrar en el año 2021 varía considerablemente en cada mes. El ratio más alto 6.19 se registra en el mes de marzo, mientras que el ratio más bajo se encuentra en octubre 3.91. Esto indica que la empresa convierte sus cuentas por cobrar en efectivo aproximadamente 5 veces al año.

Sin embargo, este valor promedio oculta patrones preocupantes en algunos meses. Por ejemplo, en marzo se observa una mejora en la cobranza, mientras que en mayo se evidencia un retroceso, con solo 3 veces al año. Estos resultados sugieren que la empresa enfrenta dificultades en la gestión de cobros y en sus políticas de cobranza

B. PERIODO PROMEDIO DE COBRANZA POR AÑO

➤ **Periodo promedio de cobranza, año 2019**

Tabla 4

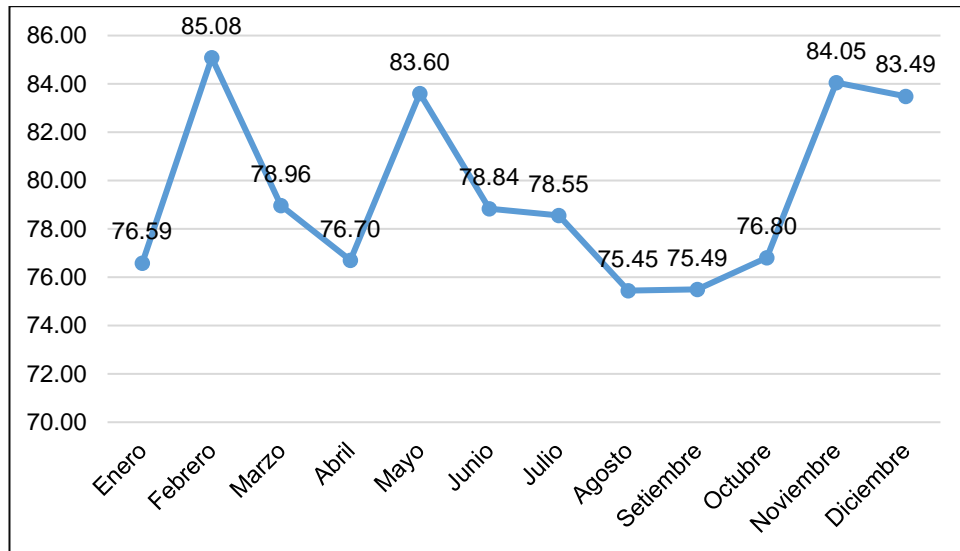
Periodo promedio de cobranza, año 2019

Mes	Ratio
Enero	76.59
Febrero	85.08
Marzo	78.96
Abril	76.70
Mayo	83.60
Junio	78.84
Julio	78.55
Agosto	75.45
Setiembre	75.49
Octubre	76.80
Noviembre	84.05
Diciembre	83.49

Nota. Tomado de los Estados Financieros (2019).

Figura 4

Periodo promedio de cobranza, año 2019



Nota. La figura muestra el periodo promedio de cobranza, año 2019.

Fuente: Estados Financieros (2019).

La información visualizada en la tabla 4 y figura 4, destaca el comportamiento del periodo promedio de cobranza durante el año 2019. El mes con el mayor ratio 85.08 corresponde a febrero, mientras que el mes con el menor ratio es agosto 75.45. Estos valores indican que la empresa tarda en promedio 83 días desde que se realiza la venta hasta que se efectúa el cobro correspondiente durante el año 2019. Esta demora sugiere que la empresa presenta deficiencias en sus procesos de cobranza y en sus políticas de cobro.

➤ **Periodo promedio de cobranza, año 2020**

Tabla 5

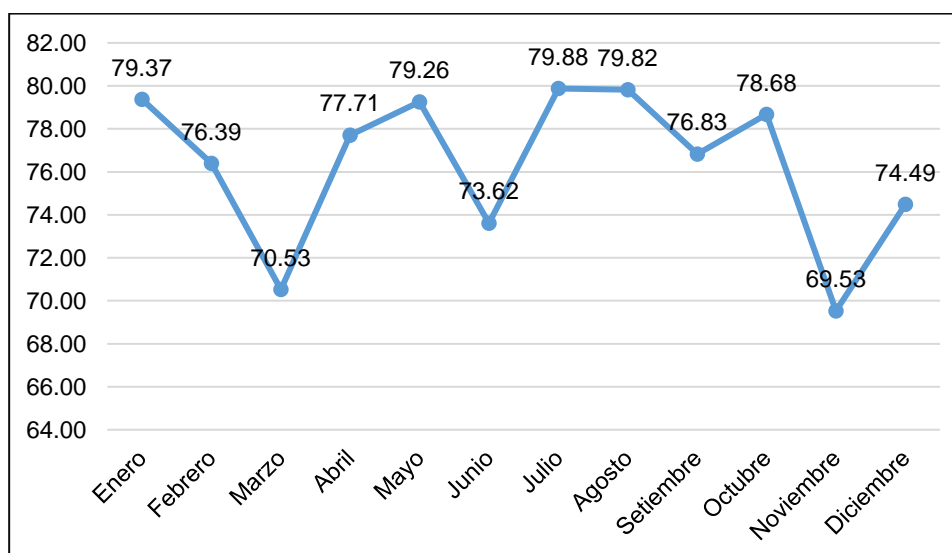
Periodo promedio de cobranza, año 2020

Mes	Ratio
Enero	79.37
Febrero	76.39
Marzo	70.53
Abril	77.71
Mayo	79.26
Junio	73.62
Julio	79.88
Agosto	79.82
Setiembre	76.83
Octubre	78.68
Noviembre	69.53
Diciembre	74.49

Nota. Tomado de los Estados Financieros (2020).

Figura 5

Periodo promedio de cobranza, año 2020



Nota. La figura muestra el periodo promedio de cobranza, año 2020.

Fuente: Estados Financieros (2020).

Los datos que se presenta en la tabla 5 y figura 5, muestran el periodo promedio de cobranza a corto plazo durante el año 2020 muestra ciertos patrones. El ratio más alto 79.88 se registra en julio, mientras que el ratio más bajo se observa en noviembre 69.53. Estos datos indican que la empresa tarda en promedio 74 días desde el momento en que se realiza una venta hasta que se efectúa el cobro durante el año 2020. Además, se ha notado una leve mejoría en noviembre, aunque en diciembre se observa nuevamente un impacto negativo en la cobranza.

➤ **Periodo promedio de cobranza, año 2021**

Tabla 6

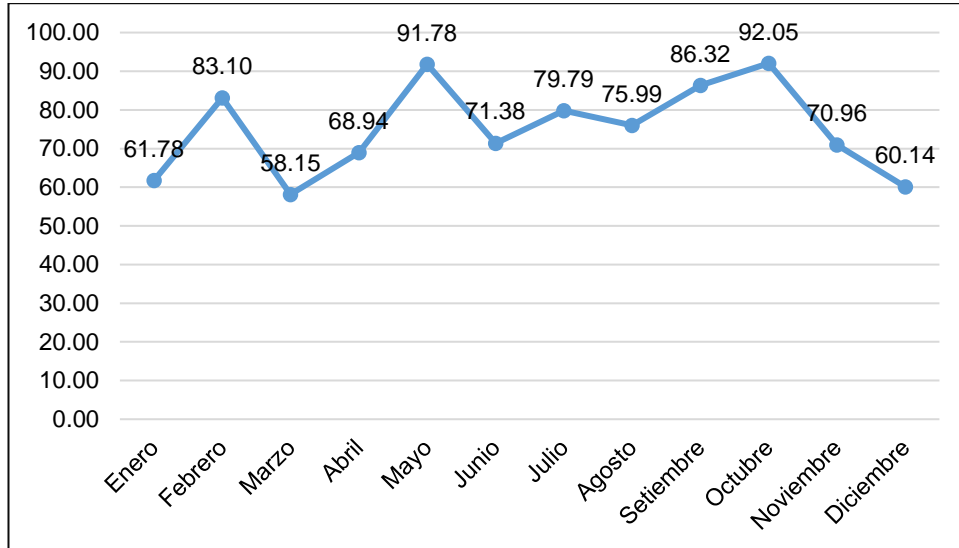
Periodo promedio de cobranza, año 2021

Mes	Ratio
Enero	61.78
Febrero	83.10
Marzo	58.15
Abril	68.94
Mayo	91.78
Junio	71.38
Julio	79.79
Agosto	75.99
Setiembre	86.32
Octubre	92.05
Noviembre	70.96
Diciembre	60.14

Nota. Tomado de los Estados Financieros (2021).

Figura 6

Periodo promedio de cobranza, año 2021



Nota. La figura muestra el periodo promedio de cobranza, año 2021.

Fuente: Estados Financieros (2021).

Como se visualiza en la tabla 6 y figura 6, se puede apreciar el comportamiento del periodo promedio de cobranza en el año 2021. En el mes de octubre, se registró el mayor ratio de cobranza 92.05, mientras que en marzo se obtuvo el menor ratio 58.15. Estos valores indican que la empresa tarda aproximadamente 60 días desde el momento en que se realiza la venta hasta que se efectúa el cobro durante el año 2021. Además, se ha observado una leve mejoría en marzo, aunque en mayo se vuelve a experimentar un impacto negativo en la cobranza. En general, se puede notar que la rotación de cuentas por cobrar tiende a ser mayor en los meses de enero, marzo, abril, junio, julio, noviembre y diciembre. Por otro lado, la

rotación tiende a ser menor en los meses de febrero, mayo, agosto, septiembre y octubre. Esto sugiere que la empresa presenta deficiencias en sus políticas y procesos de cobro.

4.1.2 Análisis descriptivo de la variable dependiente: Liquidez

A) LIQUIDEZ CORRIENTE POR AÑO

➤ Liquidez corriente, año 2019

Tabla 7

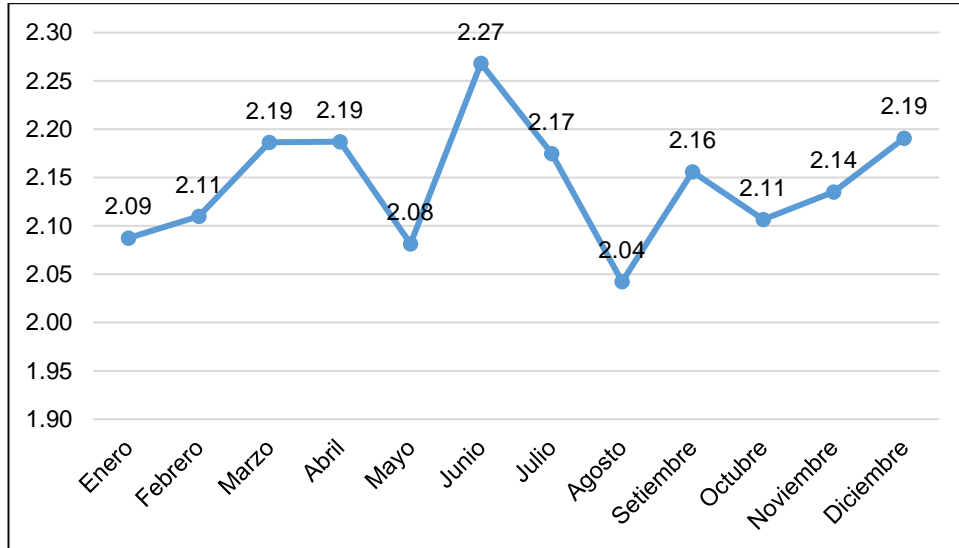
Liquidez corriente, año 2019

Mes	Ratio
Enero	2.09
Febrero	2.11
Marzo	2.19
Abril	2.19
Mayo	2.08
Junio	2.27
Julio	2.17
Agosto	2.04
Setiembre	2.16
Octubre	2.11
Noviembre	2.14
Diciembre	2.19

Nota. Tomado de los Estados Financieros (2019).

Figura 7

Liquidez corriente, año 2019



Nota. La figura muestra la liquidez general, año 2019.

Fuente: Estados financieros (2019).

La información recabada en la tabla 7 y la figura 7, se indica que el ratio de liquidez corriente, en el año 2019, alcanzó su valor máximo de 2.27 en el mes de junio, mientras que su valor mínimo de 2.04 se registró en el mes de agosto. Esto significa que, en el mes de junio, el activo corriente representaba 2.27 veces el pasivo corriente, lo que implica que la empresa tenía S./ 2.27 disponibles para cumplir con sus obligaciones por cada nuevo sol que debía en el corto plazo. Por otro lado, en el mes de agosto el ratio fue de 2.04, lo cual indica que la empresa tenía S./ 2.04 disponibles para pagar cada sol adeudado en el corto plazo.

➤ **Liquidez corriente, año 2020**

Tabla 8

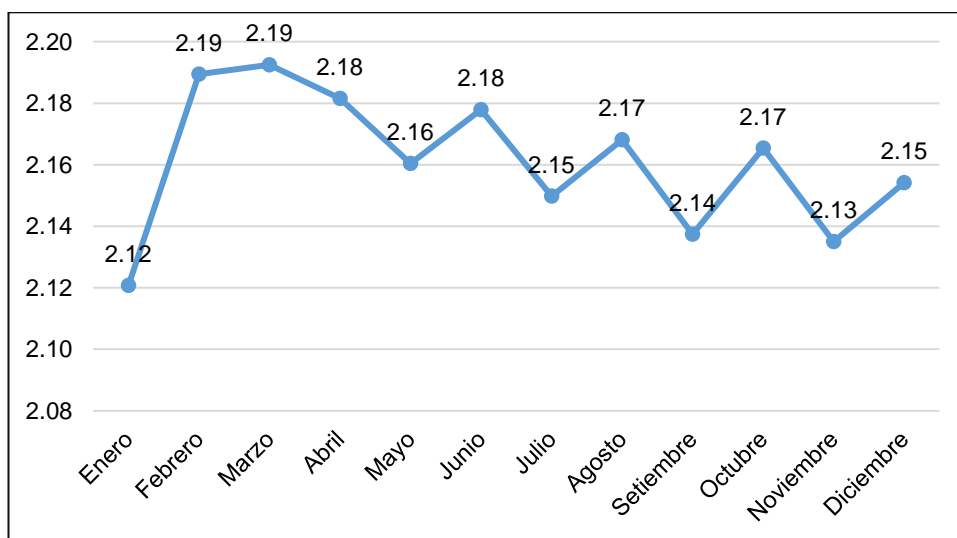
Liquidez corriente, año 2020

Mes	Ratio
Enero	2.12
Febrero	2.19
Marzo	2.19
Abril	2.18
Mayo	2.16
Junio	2.18
Julio	2.15
Agosto	2.17
Setiembre	2.14
Octubre	2.17
Noviembre	2.13
Diciembre	2.15

Nota. Tomado de los Estados Financieros (2020).

Figura 8

Liquidez corriente, año 2020



Nota. La figura muestra la liquidez corriente, año 2020.

Fuente: Estados financieros (2020).

Según se observa en la tabla 8 y figura 8, el ratio de liquidez general en el año 2020 muestra un comportamiento variable. El mes de febrero y marzo registran el mayor ratio de liquidez 2.19, lo que indica que la empresa tiene S/. 2.19 disponibles para cada sol que debe a corto plazo, lo que le permite cumplir con sus obligaciones.

Por otro lado, el mes de enero presenta el menor ratio de liquidez 2.12, lo que implica que la empresa cuenta con S/. 2.12 por cada sol que debe a corto plazo.

➤ **Liquidez corriente, año 2021**

Tabla 9

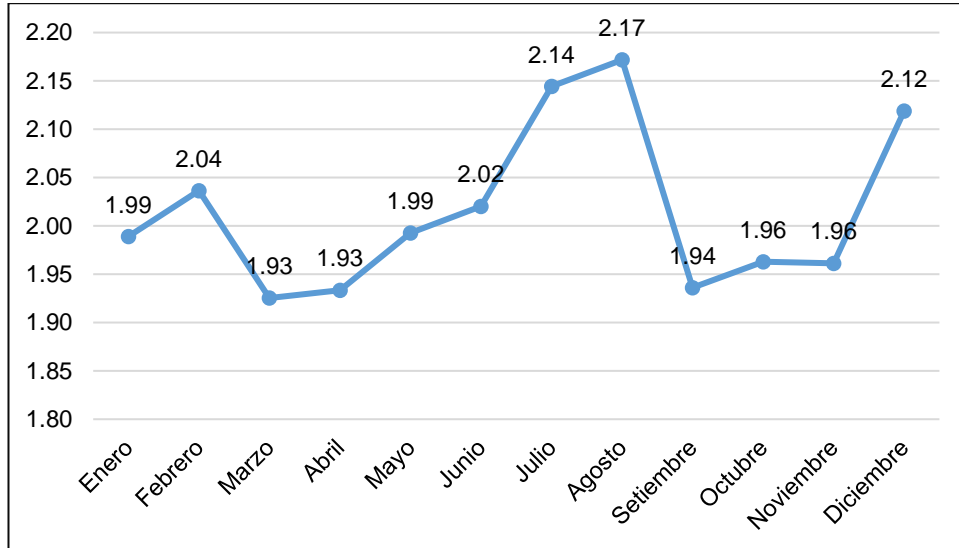
liquidez corriente, año 2021

Mes	Ratio
Enero	1.99
Febrero	2.04
Marzo	1.93
Abril	1.93
Mayo	1.99
Junio	2.02
Julio	2.14
Agosto	2.17
Setiembre	1.94
Octubre	1.96
Noviembre	1.96
Diciembre	2.12

Nota. Tomado de los Estados Financieros (2021).

Figura 9

Liquidez corriente, año 2021



Nota. La figura muestra la Liquidez corriente, año 2021.

Fuente: Estados financieros (2021).

Se visualiza en la tabla 9 y figura 9, que el comportamiento del ratio de liquidez general en el año 2021. El mes de agosto presenta el mayor ratio, alcanzando un valor de 2.17. Esto significa que por cada sol que la empresa debe a corto plazo, se cuenta con S/. 2.17 para cumplir con sus obligaciones. Por otro lado, los meses de marzo y abril exhiben el menor ratio, llegando a un valor de 1.93. Esto indica que por cada nuevo sol que la empresa debe a corto plazo, solo se dispone de S/. 1.93 para cumplir con los compromisos financieros.

En general, se observa que la razón varía durante el año, pero se mantiene cercana a 2. Esto podría indicar que la empresa tiene una posición financiera sólida, ya que cuenta con suficiente activo corriente para cubrir sus obligaciones de corto plazo.

B) PRUEBA ÁCIDA POR AÑO

➤ **Prueba ácida, año 2019**

Tabla 10

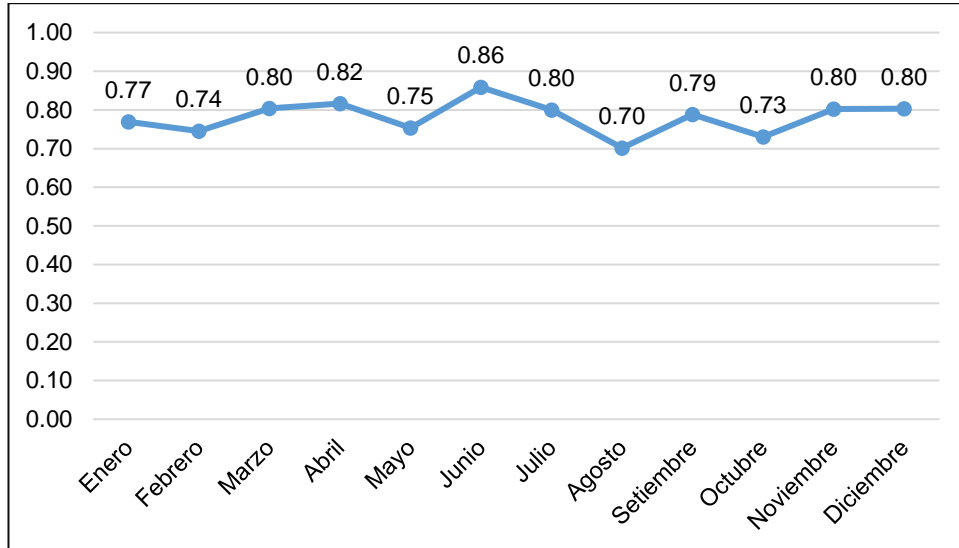
Prueba ácida, año 2019

Mes	Ratio
Enero	0.77
Febrero	0.74
Marzo	0.80
Abril	0.82
Mayo	0.75
Junio	0.86
Julio	0.80
Agosto	0.70
Setiembre	0.79
Octubre	0.73
Noviembre	0.80
Diciembre	0.80

Nota. Tomado de los Estados Financieros (2019).

Figura 10

Prueba ácida, año 2019



Nota. La figura muestra la prueba ácida, año 2019.

Fuente: Estados financieros (2019).

En la tabla 10 y la figura 10 se puede apreciar el comportamiento del ratio de prueba ácida durante el año 2019. Podemos observar que el mayor ratio 0.86 se registró en el mes de junio, mientras que el menor ratio 0.70 se obtuvo en el mes de agosto, En el mes de junio, el activo corriente sin incluir las existencias representó 0.86 veces el pasivo corriente. Esto significa que, por cada nuevo sol de deuda, la empresa contaba con S/.0.86 para cumplir con sus obligaciones a corto plazo, Por otro lado, en el mes de agosto se registró el menor ratio, lo cual indica que, por cada nuevo sol de deuda, la empresa solo disponía de S/.0.70 para enfrentar sus obligaciones a corto plazo.

➤ **Prueba ácida, año 2020**

Tabla 11

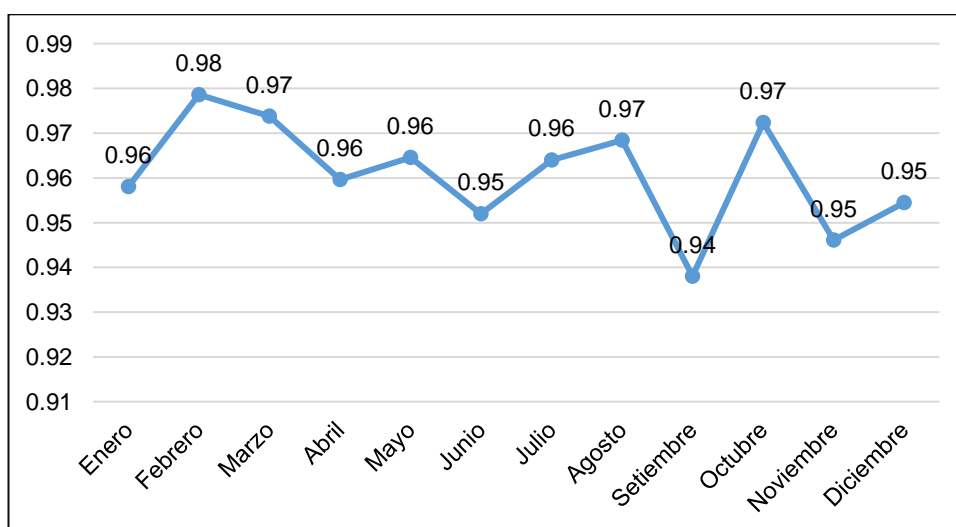
Prueba ácida, año 2020

Mes	Ratio
Enero	0.96
Febrero	0.98
Marzo	0.97
Abril	0.96
Mayo	0.96
Junio	0.95
Julio	0.96
Agosto	0.97
Setiembre	0.94
Octubre	0.97
Noviembre	0.95
Diciembre	0.95

Nota. Tomado de los Estados Financieros (2020).

Figura 11

Prueba ácida, año 2020



Nota. La figura muestra la prueba ácida, año 2020.

Fuente: Estados financieros (2020).

De acuerdo a la tabla 11 y la figura 11, se visualiza que el ratio de prueba ácida en el año 2020 presenta diferentes valores a lo largo de los meses. El mayor ratio 0.98 se encuentra en el mes de febrero, mientras que el menor ratio se registra en el mes de setiembre 0.94. En el mes de mayo, se puede apreciar que el activo corriente, excluyendo las existencias, representa 0.98 veces al pasivo corriente. Esto indica que, por cada nuevo sol de deuda, la empresa cuenta con S/.0.98 para cumplir con sus obligaciones a corto plazo. En el mes de febrero se observó el menor ratio, donde por cada nuevo sol de deuda la empresa contaba con S/.0.94 para cumplir con sus obligaciones a corto plazo.

➤ **Prueba ácida, año 2021**

Tabla 12

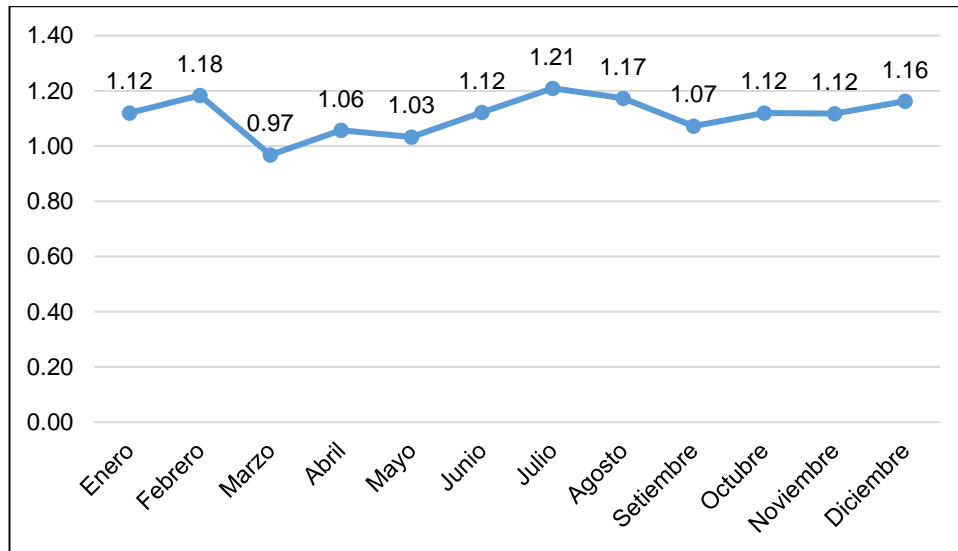
Prueba ácida, año 2021

Mes	Ratio
Enero	1.12
Febrero	1.18
Marzo	0.97
Abril	1.06
Mayo	1.03
Junio	1.12
Julio	1.21
Agosto	1.17
Setiembre	1.07
Octubre	1.12
Noviembre	1.12
Diciembre	1.16

Nota. Tomado de los Estados Financieros (2021).

Figura 12

Prueba ácida, año 2021



Nota. La figura muestra la prueba ácida, año 2021.

Fuente: Estados financieros (2021).

Los datos registrado en la tabla 12 y figura 12 se visualiza que el ratio de prueba ácida presenta comportamientos diferentes a lo largo del año 2021. En febrero, se registra el mayor ratio de 1.18 lo cual significa que, por cada nuevo sol de deuda, la empresa cuenta con S/.1.18 para cumplir con sus obligaciones a corto plazo. Por otro lado, en el mes de marzo se registra el menor ratio de 0.97, lo cual implica que por cada nuevo sol de deuda la empresa cuenta con S/.0.97 para cumplir con sus obligaciones a corto plazo.

En general, la mayoría de los meses presentan ratios superiores a 1, lo cual indica que la empresa está en condiciones de enfrentar sus deudas a corto plazo sin problemas, especialmente en los meses con ratios más altos como febrero. Sin embargo, es importante seguir monitoreando y evaluando esta métrica para asegurar la salud financiera de la empresa.

C) PRUEBA DEFENSIVA, POR AÑO

➤ **Prueba defensiva, año 2019**

Tabla 13

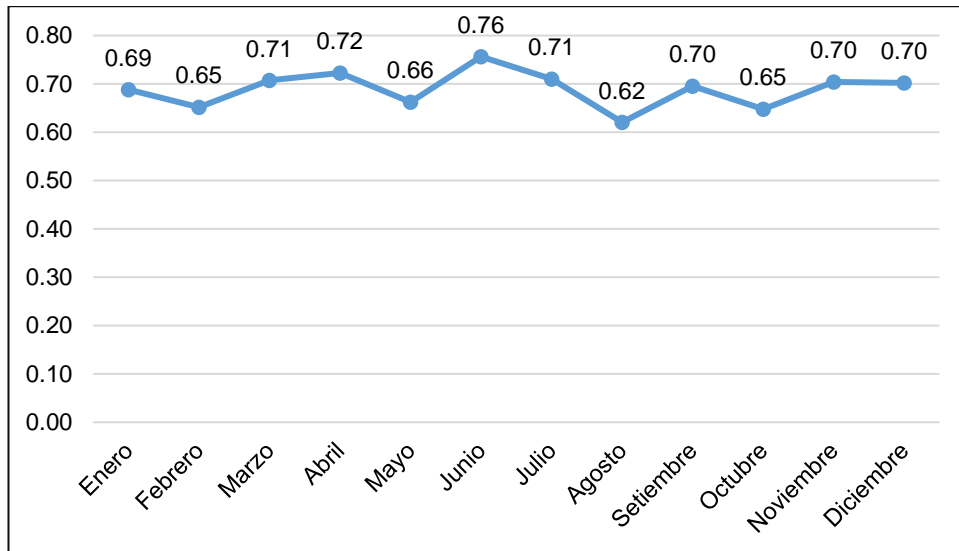
Prueba defensiva, año 2019

Mes	Ratio
Enero	0.69
Febrero	0.65
Marzo	0.71
Abril	0.72
Mayo	0.66
Junio	0.76
Julio	0.71
Agosto	0.62
Setiembre	0.70
Octubre	0.65
Noviembre	0.70
Diciembre	0.70

Nota. Tomado de los Estados Financieros (2019).

Figura 13

Prueba defensiva, año 2019



Nota. La figura muestra la prueba defensiva, año 2019.

Fuente: Estados financieros (2019).

Como se puede apreciar en la tabla 13 y figura 13, el ratio de prueba defensiva para el año 2019 presenta diferentes valores a lo largo de los meses. El mes de junio muestra el mayor ratio, con un valor de 0.76, mientras que el mes de agosto tiene el menor ratio, con un valor de 0.62. Esto significa que, en junio, el activo más líquido del activo corriente es 0.76 veces al pasivo corriente. En otras palabras, por cada nuevo sol de deuda, la empresa cuenta con S/.0.76 para cumplir con sus obligaciones. Por otro lado, en agosto el ratio es de 0.62, lo cual indica que por cada nuevo sol de deuda la empresa cuenta con S/.0.62 para cumplir con sus obligaciones.

➤ **Prueba defensiva 2020**

Tabla 14

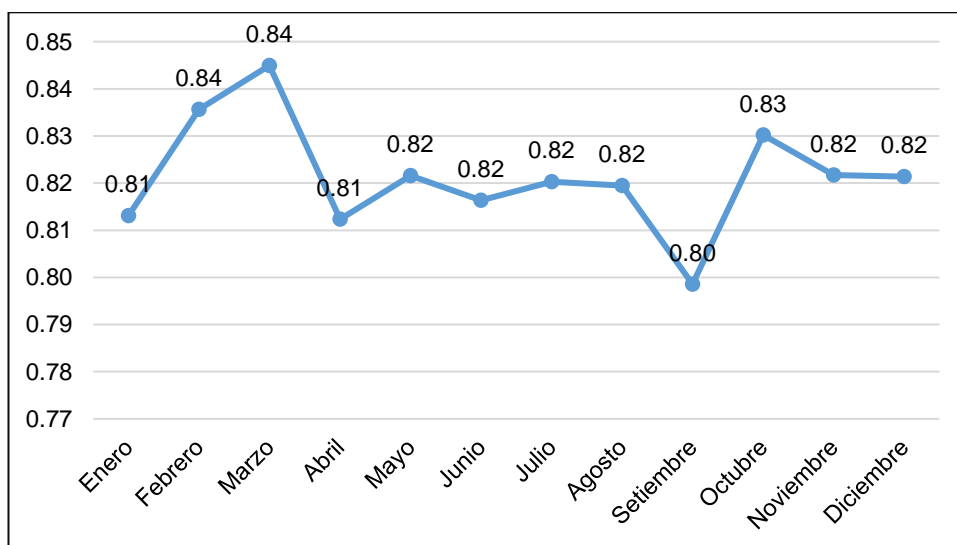
Prueba defensiva, año 2020

Mes	Ratio
Enero	0.81
Febrero	0.84
Marzo	0.84
Abril	0.81
Mayo	0.82
Junio	0.82
Julio	0.82
Agosto	0.82
Setiembre	0.80
Octubre	0.83
Noviembre	0.82
Diciembre	0.82

Nota. Tomado de los Estados Financieros (2020).

Figura 14

Prueba defensiva, año 2020



Nota. La figura muestra la prueba defensiva, año 2020.

Fuente: Estados financieros (2020).

La información recabada en la tabla 14 y figura 14, hace notar que el ratio de prueba defensiva en el año 2020 presenta variaciones significativas. El mayor coeficiente 0.84 se encuentra en los meses de febrero y marzo, mientras que el menor ratio 0.80 se registra en el mes de setiembre. Estos valores indican que, durante febrero y marzo, el activo más líquido del activo corriente representa 0.84 veces al pasivo corriente. Esto se interpreta, por cada nuevo sol de deuda, la empresa cuenta con S/.0.84 para cumplir con sus obligaciones. Por otro lado, en setiembre se obtuvo el menor ratio, lo cual significa que, por cada nuevo sol de deuda, la empresa solo cuenta con S/.0.80 para hacer frente a sus obligaciones.

➤ **Prueba defensiva, año 2021**

Tabla 15

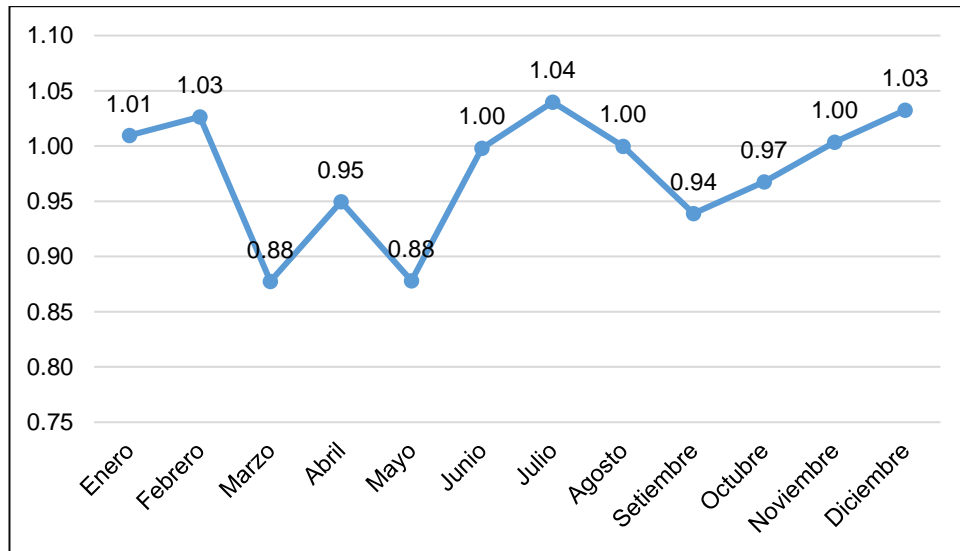
Prueba defensiva, año 2021

Mes	Ratio
Enero	1.01
Febrero	1.03
Marzo	0.88
Abril	0.95
Mayo	0.88
Junio	1.00
Julio	1.04
Agosto	1.00
Setiembre	0.94
Octubre	0.97
Noviembre	1.00
Diciembre	1.03

Nota. Tomado de los Estados Financieros (2021).

Figura 15

Prueba defensiva, año 2021



Nota. La figura muestra la prueba defensiva, año 2021.

Fuente: Estados financieros (2021).

En base a la tabla 15 y la figura 15, se puede observar el comportamiento del ratio de prueba defensiva en el año 2021. El mes de julio presenta el mayor ratio, con un valor de 1.04, lo cual significa que, por cada nuevo sol de deuda, la empresa tiene S/1.04 en activos líquidos para cumplir con sus obligaciones. Por otro lado, los meses de marzo y mayo muestran el menor ratio, con un valor de 0.88. Esto implica que, por cada nuevo sol de deuda, la empresa solo cuenta con S/0.88 para cumplir con sus obligaciones a corto plazo.

Es importante destacar que cuando el ratio es menor a 1, esto indica que la empresa podría enfrentar dificultades para pagar sus deudas a corto plazo. En contraste, si el ratio es mayor a 1, esto demuestra que la empresa tiene una buena capacidad para cumplir con sus obligaciones. En general, la empresa muestra una tendencia de mantener un nivel adecuado de efectivo para hacer frente a sus compromisos.

D) RATIO DE CAPITAL DE TRABAJO, POR AÑO

➤ **Ratio de capital de trabajo, año 2019**

Tabla 16

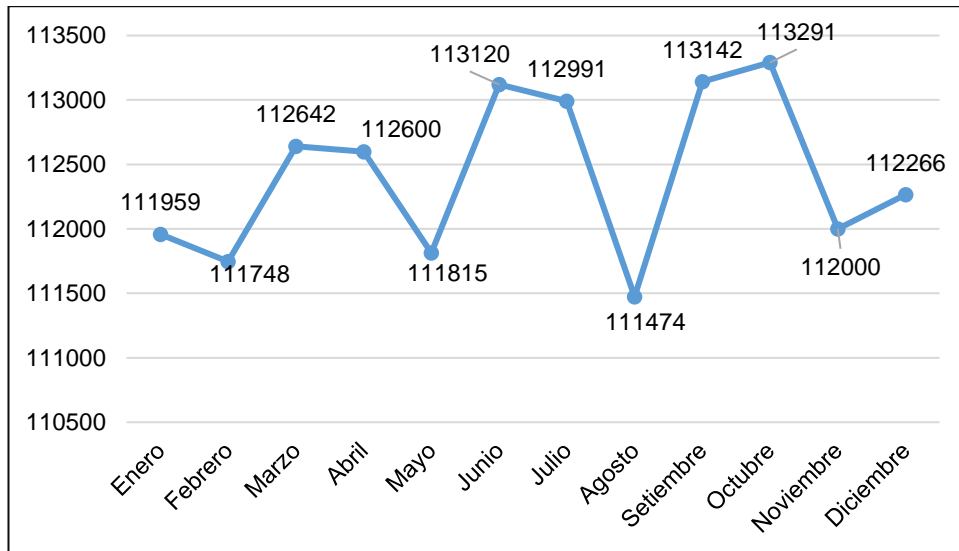
Capital de trabajo, año 2019

Mes	Ratio
Enero	111 959.00
Febrero	111 748.00
Marzo	112 642.00
Abril	112 600.00
Mayo	111 815.00
Junio	113 120.00
Julio	112 991.00
Agosto	111 474.00
Setiembre	113 142.00
Octubre	113 291.00
Noviembre	112 000.00
Diciembre	112 266.00

Nota. Tomado de los Estados Financieros (2019).

Figura 16

Capital de trabajo, año 2019



Nota. La figura muestra el capital de trabajo, año 2019.

Fuente: Estados financieros (2019).

En la tabla 16 y la figura 16 se nota que el comportamiento del ratio de capital de trabajo durante el año 2019. Es importante señalar que el mayor ratio registrado fue de 113,291 en el mes de octubre, mientras que el valor más bajo se obtuvo en agosto con 111,474. Estos resultados nos indican que la empresa cuenta con un capital de trabajo positivo, lo cual es un indicador muy favorable. Esto quiere decir que la empresa está en capacidad de hacer frente a sus deudas y también está en condiciones de impulsar su crecimiento. Esto indica que la empresa tiene más activos líquidos disponibles para cubrir sus obligaciones a corto plazo.

➤ **Capital de trabajo, año 2020**

Tabla 17

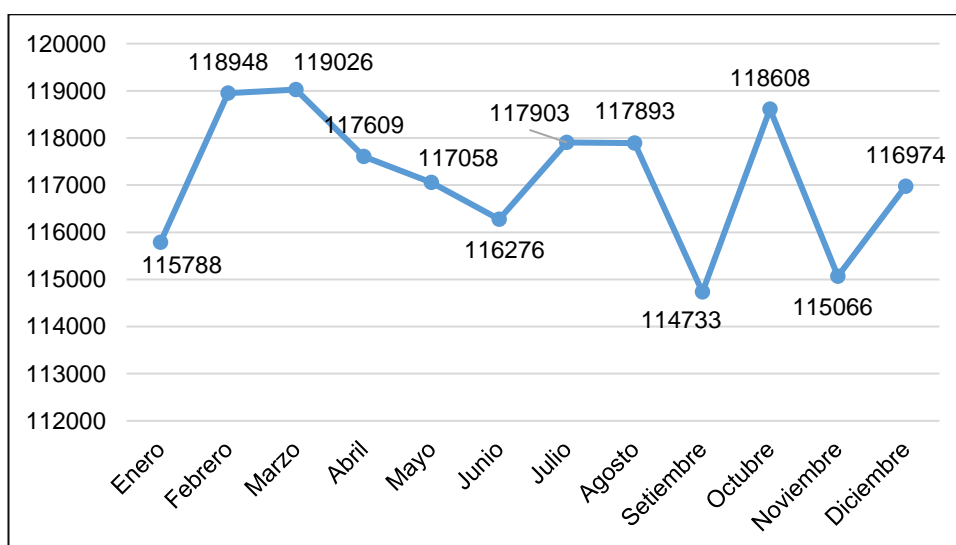
Capital de trabajo, año 2020

Mes	Ratio
Enero	115 788.00
Febrero	118 948.00
Marzo	119 026.00
Abril	117 609.00
Mayo	117 058.00
Junio	116 276.00
Julio	117 903.00
Agosto	117 893.00
Setiembre	114 733.00
Octubre	118 608.00
Noviembre	115 066.00
Diciembre	116 974.00

Nota. Tomado de los Estados Financieros (2020)

Figura 17

Capital de trabajo, año 2020



Nota. La figura muestra el capital de trabajo, año 2020.

Fuente: Estados financieros (2020).

La información que visualiza la tabla 17 y la figura 17 indica que el ratio de capital de trabajo de la empresa en el año 2020 mostró su valor más alto en el mes de marzo 119,026 y su valor más bajo en el mes de noviembre 115,066. Esto significa que, durante la mayor parte del año, la empresa tuvo un capital de trabajo positivo, lo cual indica que puede hacer frente a sus deudas y está en condiciones de facilitar el crecimiento.

➤ **Capital de trabajo, año 2021**

Tabla 18

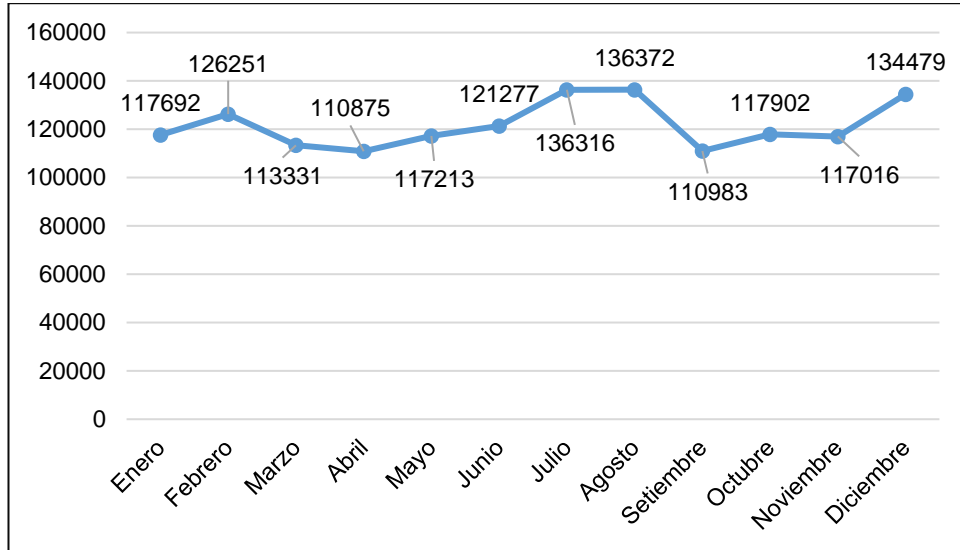
Capital de trabajo, año 2021

Mes	Ratio
Enero	117 692.00
Febrero	126 251.00
Marzo	113 331.00
Abril	110 875.00
Mayo	117 213.00
Junio	121 277.00
Julio	136 316.00
Agosto	136 372.00
Setiembre	110 983.00
Octubre	117 902.00
Noviembre	117 016.00
Diciembre	134 479.00

Nota. Tomado de los Estados Financieros (2021).

Figura 18

Capital de trabajo, año 2021



Nota. La figura muestra el ratio de capital de trabajo, año 2021.

Fuente: Estados financieros (2021).

En la tabla 18 y figura 18 se nota el comportamiento del ratio de capital de trabajo durante el año 2021. Se destaca que el mes de agosto presenta el mayor ratio, con un valor de 136,372 mientras que el mes de abril muestra el menor ratio, con un valor de 110,875. Estos resultados indican que la empresa cuenta con un capital de trabajo positivo lo cual indica que puede hacer frente a sus deudas y está en condiciones de facilitar el crecimiento.

4.2 Prueba de Normalidad

De la variable Cuentas por cobrar

Para efectuar la prueba de normalidad, el planteamiento de la hipótesis es:

Ho: Los datos provienen de una distribución normal

H1: Los datos no provienen de una distribución normal

SIG o p-valor > 0.05: Se acepta Ho

SIG o p-valor < 0.05: Se Rechaza Ho

Tabla 19

Pruebas de normalidad Cuentas por cobrar

	Pruebas de normalidad					
	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.	Estadístico	gl	Sig.
Cuentas por cobrar	0.140	36	0.074	0.951	36	0.116

Nota. Tomado de la aplicación de los cuestionarios.

Interpretación:

Los datos son 36, nos corresponde observar la columna de prueba de Shapiro-Wilk, donde la significancia asintótica o p-valor es de 0.116, lo cual es mayor que 0.05 por lo que se acepta la Ho. Así, se interpreta que los datos de la variable cuentas por cobrar provienen de una distribución normal.

De la variable liquidez

Para efectuar la prueba de normalidad, el planteamiento de la hipótesis es:

Ho: Los datos provienen de una distribución normal

H1: Los datos no provienen de una distribución normal

SIG o p-valor > 0.05: Se acepta Ho

SIG o p-valor < 0.05: Se Rechaza Ho

Tabla 20

Pruebas de normalidad Liquidez

	Pruebas de normalidad					
	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.	Estadístico	gl	Sig.
Liquidez	0.179	36	0.005	0.892	36	0.002

Nota. Tomado de la aplicación de los cuestionarios.

Interpretación:

Los datos son 36, nos corresponde observar la columna de prueba de Shapiro-Wilk, donde la significancia asintótica o p-valor es de 0.002, lo cual es menor que 0.05 por lo que se rechaza la Ho. Así, se interpreta que los datos de la variable Liquidez no provienen de una distribución normal.

4.3 Contraste de hipótesis

4.3.1 Contrastación de la hipótesis principal

Las cuentas por cobrar se relacionan significativamente con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021.

a) Planteamiento de la hipótesis estadística

Hipótesis nula

Ho: Las cuentas por cobrar no se relacionan significativamente con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021.

Hipótesis alterna

H1: Las cuentas por cobrar se relacionan significativamente con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021.

b) Nivel de significancia: 0.05

c) Elección de la prueba estadística: Correlación de Pearson

Tabla 21

Las cuentas por cobrar y la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021.

		Cuentas por cobrar	Liquidez
	Correlación de Pearson	1	0.937**
	Sig. (bilateral)		0.000
Cuentas por cobrar	N	36	36
	Correlación de Pearson	0.937*	1
Liquidez	Sig. (bilateral)	0.000	
	N	36	36

Nota. Tomado de la aplicación de los instrumentos.

d) Regla de decisión:

Rechazar H_0 si la Sig es menor a 0.05

No rechazar H_0 si la Sig es mayor a 0.05

e) Interpretación:

Se determina que la Sig. (significancia asintótica) mostrada por el SPSS es 0.000 menor a 0.05, en consecuencia, se toma la decisión de rechazar la Hipótesis nula (H_0) por lo que se concluye: las cuentas por cobrar se relacionan significativamente con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021.

4.3.2 Contrastación de la primera hipótesis secundaria.

La rotación de cuentas por cobrar se relaciona significativamente con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021.

a) Planteamiento de la hipótesis estadística

Hipótesis nula

Ho: La rotación de cuentas por cobrar no se relaciona significativamente con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021.

Hipótesis alterna

H1: La rotación de cuentas por cobrar se relaciona significativamente con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021.

b) Nivel de significancia: 0.05

c) Elección de la prueba estadística: Correlación de Pearson

Tabla 22

La rotación de cuentas por cobrar y la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021.

			Rotación de cuentas por cobrar	Liquidez
Correlación de Pearson	Rotación de cuentas por cobrar	Correlación de Pearson	1	0.825**
		Sig. (bilateral)		0.000
		N	36	36
Liquidez		Correlación de Pearson	0.825**	1
		Sig. (bilateral)	0.000	
		N	36	36

Nota. Tomado de la aplicación de los instrumentos.

d) Regla de decisión:

Rechazar H_0 si la Sig es menor a 0.05

No rechazar H_0 si la Sig es mayor a 0.05

e) Interpretación:

Se determina que la Sig. (significancia asintótica) mostrada por el SPSS es 0.000 menor a 0.05, en consecuencia, se toma la decisión de rechazar la Hipótesis nula (H_0) por lo que se concluye: La rotación de

cuentas por cobrar se relaciona significativamente con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021.

4.3.3 Contrastación de la segunda hipótesis secundaria

El periodo promedio de cobranza se relaciona significativamente con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021.

a) Planteamiento de la hipótesis estadística

Hipótesis nula

Ho: El periodo promedio de cobranza se relaciona significativamente con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021.

Hipótesis alterna

H1: El periodo promedio de cobranza se relaciona significativamente con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021.

b) Nivel de significancia: 0.05

c) Elección de la prueba estadística: Correlación de Pearson

Tabla 23

El periodo promedio de cobranza y la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021.

			Periodo promedio de cobranza	Liquidez
Correlación de Pearson	Periodo promedio de cobranza	Correlación de Pearson	1	0.937**
		Sig. (bilateral)		0.000
		N	36	36
	Liquidez	Correlación de Pearson	0.937**	1
		Sig. (bilateral)	0.000	
		N	36	36

Nota. Tomado de la aplicación de los instrumentos

d) Regla de decisión:

Rechazar H_0 si la Sig es menor a 0.05

No rechazar H_0 si la Sig es mayor a 0.05

e) Interpretación:

Se determina que la Sig. (significancia asintótica) mostrada por el SPSS es 0.000 menor a 0.05, en consecuencia, se toma la decisión de rechazar la Hipótesis nula (H_0) por lo que concluimos que: El Periodo

Promedio de cobranza se relaciona significativamente con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021.

CAPÍTULO V

DISCUSIÓN DE RESULTADOS

En cuanto al objetivo general: Determinar cómo las cuentas por cobrar se relacionan con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., periodo 2019-2021, se comprobó la hipótesis: las cuentas por cobrar se relacionan significativamente con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., periodo 2019-2021, según la prueba correlación de Pearson, cuyo valor es 0.937.

Con relación al primer objetivo específico: Analizar de qué manera la rotación de cuentas por cobrar se relaciona con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., periodo 2019-2021, se tuvo como resultados: De acuerdo a la tabla 1 y la figura 1, el comportamiento de la rotación de cuentas por cobrar en el año 2019 presentó variaciones significativas. El mayor ratio registrado fue de 4.77 veces, alcanzado en los meses de agosto y septiembre. Por otro lado, el menor ratio se registró en el mes de febrero con 4.23 veces. Estos resultados indicaron que la empresa tardaba aproximadamente 4 veces al año en convertir sus cuentas por cobrar en efectivo. Esta cifra revelaba una deficiencia en el proceso de cobranza de la empresa. Asimismo, según la tabla 2 y en la figura 2, el comportamiento de la rotación de cuentas por cobrar durante el año 2020. El ratio más alto 5.18 se registra en el mes de noviembre, mientras que los meses de julio y

agosto presentan el ratio más bajo 4.51. Esto indica que la empresa convierte sus cuentas por cobrar en efectivo aproximadamente entre 4 veces al año. Sin embargo, estos resultados también revelan una deficiencia en el proceso de cobranza de la empresa. Aunque el promedio de los ratios es de 4 veces, se puede observar que, en algunos meses, como marzo y noviembre, se ha logrado una ligera mejora en la rotación de cuentas por cobrar. En cuanto a la liquidez, conforme a la tabla 7 y la figura 7, el ratio de liquidez corriente, en el año 2019, alcanzó su valor máximo de 2.27 en el mes de junio, mientras que su valor mínimo de 2.04 se registró en el mes de agosto. Esto significa que, en el mes de junio, el activo corriente representaba 2.27 veces el pasivo corriente, lo que implica que la empresa tenía S/ 2.27 disponibles para cumplir con sus obligaciones por cada nuevo sol que debía en el corto plazo. Por otro lado, en el mes de agosto el ratio fue de 2.04, lo cual indica que la empresa tenía S/ 2.04 disponibles para pagar cada sol adeudado en el corto plazo.

De acuerdo a la tabla 8 y figura 8, el ratio de liquidez general en el año 2020 muestra un comportamiento variable. El mes de febrero y marzo registran el mayor ratio de liquidez 2.19, lo que indica que la empresa tiene S/. 2.19 disponibles para cada sol que debe a corto plazo, lo que le permite cumplir con sus obligaciones. Por otro lado, el mes de enero presenta el

menor ratio de liquidez 2.12, lo que implica que la empresa cuenta con S/. 2.12 para cada sol que debe a corto plazo.

Asimismo, según la tabla 10 y la figura 10, respecto al comportamiento del ratio de prueba ácida durante el año 2019, el mayor ratio 0.86 se registró en el mes de junio, mientras que el menor ratio 0.70 se obtuvo en el mes de agosto. En el mes de junio, el activo corriente sin incluir las existencias representó 0.86 veces el pasivo corriente. Esto significa que, por cada nuevo sol de deuda, la empresa contaba con S/ 0.86 para cumplir con sus obligaciones a corto plazo. Por otro lado, en el mes de agosto se registró el menor ratio, lo cual indica que, por cada nuevo sol de deuda, la empresa solo disponía de S/.0.70 para enfrentar sus obligaciones a corto plazo. De acuerdo a la tabla 11 y la figura 11, el ratio de prueba ácida en el año 2020 presenta diferentes valores a lo largo de los meses. El mayor ratio 0.98 se encuentra en el mes de febrero, mientras que el menor ratio se registra en el mes de setiembre 0.94. En el mes de mayo, se puede apreciar que el activo corriente, excluyendo las existencias, representa 0.98 veces al pasivo corriente. Esto indica que, por cada nuevo sol de deuda, la empresa cuenta con S/ 0.98 para cumplir con sus obligaciones a corto plazo. En el mes de febrero se observó el menor ratio, donde por cada nuevo sol de deuda la empresa contaba con S/.0.94 para cumplir con sus obligaciones a corto plazo.

De acuerdo a la tabla 13 y figura 13, el ratio de prueba defensiva para el año 2019 presenta diferentes valores a lo largo de los meses. El mes de junio muestra el mayor ratio, con un valor de 0.76, mientras que el mes de agosto tiene el menor ratio, con un valor de 0.62. Esto significa que, en junio, el activo más líquido del activo corriente es 0.76 veces al pasivo corriente. En otras palabras, por cada nuevo sol de deuda, la empresa cuenta con S/.0.76 para cumplir con sus obligaciones. Por otro lado, en agosto el ratio es de 0.62, lo cual indica que por cada nuevo sol de deuda la empresa cuenta con S/.0.62 para cumplir con sus obligaciones.

Además, la tabla 14 y figura 14, el ratio de prueba defensiva en el año 2020 presenta variaciones significativas. El mayor coeficiente (0.84) se encuentra en los meses de febrero y marzo, mientras que el menor ratio (0.80) se registra en el mes de setiembre. Estos valores indican que, durante febrero y marzo, el activo más líquido del activo corriente representa 0.84 veces al pasivo corriente. Esto se interpreta, por cada nuevo sol de deuda, la empresa cuenta con S/.0.84 para cumplir con sus obligaciones. Por otro lado, en setiembre se obtuvo el menor ratio, lo cual significa que, por cada nuevo sol de deuda, la empresa solo cuenta con S/ 0.80 para hacer frente a sus obligaciones.

Además, en la tabla 16 y la figura 16, el ratio de capital de trabajo durante el año 2019. Es importante señalar que el mayor ratio registrado fue de 113,291 en el mes de octubre, mientras que el valor más bajo se obtuvo en agosto con 111,474. Estos resultados nos indican que la empresa cuenta con un capital de trabajo positivo, lo cual es un indicador muy favorable.

Así como también, conforme a la tabla 17 y la figura 17, el ratio de capital de trabajo de la empresa en el año 2020 mostró su valor más alto en el mes de marzo 119 026.00 y su valor más bajo en el mes de noviembre 115 066.00. Esto significa que, durante la mayor parte del año, la empresa tuvo un capital de trabajo positivo, lo cual es una señal positiva. Además, según la tabla 18 y figura 18, el ratio de capital de trabajo durante el año 2021. Se destaca que el mes de agosto presenta el mayor ratio, con un valor de 136 372.00, mientras que el mes de abril muestra el menor ratio, con un valor de 110 875.00. Estos resultados indican que la empresa cuenta con un capital de trabajo positivo, lo cual es una señal muy positiva.

Tales resultados presentan parcial coincidencia con Barzola y Zambrano (2021) quienes presentaron como resultados: la rotación de la cartera en el año 2018 fue de 23 días y del 2019 fue de 112 días. Es decir, que hubo un aumento significativo con relación al período de recuperación

de cartera por parte de los responsables en el manejo de la cuenta. Las conclusiones dan a entender que el ente económico no posee manuales actualizados de políticas y procedimientos en cuanto a las áreas financieras, de importación y exportación, así como también la inexistencia de un manual de procesos para la cobranza.

Así como también, los resultados hacen notar conexión con Sánchez-Pacheco, Bermúdez-Fajardo, Zea-Franco, y Zambrano-Farías, (2022), quienes presentaron como resultados: la liquidez general y la liquidez estricta de las MIPYMEs de la región Costa son mayores en gran medida que la mostrada por los entes de la citada región. El estudio concluyó que existen factores que inciden en la rentabilidad corporativa y fracaso de los entes económicos.

Asimismo, los resultados tienen vinculación en parte con García (2023), quien presentó como resultados: por motivos de administración financiera, tales como gastos directos, indirectos, no pudieron cubrir dichas necesidades debido a tener menos cantidad de productos y, un bajo historial crediticio, por lo cual es importante que se establezca una administración financiera formal en cuanto los temas relacionados y otras variantes indispensables para que se mantenga un negocio de comercialización de productos para obtener así, un equilibrio financiero.

Así como también, los resultados presentan parcial coincidencia con Plasencia (2022), quien presentó como resultados: la empresa tuvo un bajo nivel de recaudación en las ventas, lo cual se reflejó en un aumento de las cuentas por cobrar. Según el análisis de Pearson, se encontró una correlación significativa de 0,698 entre las cuentas por cobrar y la liquidez de la empresa. Además, se determinó que el periodo de recuperación de las cuentas por cobrar era de 37 días, lo que afectaba negativamente a la liquidez de la empresa con un ratio de S/ 0,73 por cada sol de deuda. En sus conclusiones, el autor destacó la influencia directa de las cuentas por cobrar en la liquidez de la empresa, con una correlación positiva muy fuerte del 0,698.

En lo referente al segundo objetivo específico: Evaluar de qué forma el periodo promedio de cobranza se relaciona con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., periodo 2019-2021. Los resultados fueron: según la tabla 4 y la figura 4, destaca el comportamiento del periodo promedio de cobranza durante el año 2019. El mes con el mayor ratio 85.08 corresponde a febrero, mientras que el mes con el menor ratio es agosto 75.45. Estos valores indican que la empresa tarda en promedio 83 días desde que se realiza la venta hasta que se efectúa el cobro correspondiente. Esta demora sugiere que la empresa presenta deficiencias en sus procesos de cobranza y en sus políticas de cobro.

Además, según la tabla 5 y la figura 5, el periodo promedio de cobranza a corto plazo durante el año 2020 muestra ciertos patrones. El ratio más alto 79.88 se registra en julio, mientras que el ratio más bajo se observa en noviembre 69.53. Estos datos indican que la empresa tarda en promedio 74 días desde el momento en que se realiza una venta hasta que se efectúa el cobro. Además, se ha notado una leve mejoría en noviembre, aunque en diciembre se observa nuevamente un impacto negativo en la cobranza.

Asimismo, conforme a la tabla 6 y figura 6, el periodo de cobranza en el año 2021. En el mes de octubre, se registró el mayor ratio de cobranza 92.05, mientras que en marzo se obtuvo el menor ratio 58.15. Estos valores indican que la empresa tarda aproximadamente 60 días desde el momento en que se realiza la venta hasta que se efectúa el cobro. Además, se ha observado una leve mejoría en marzo, aunque en mayo se vuelve a experimentar un impacto negativo en la cobranza.

Con respecto a la liquidez, de acuerdo a la tabla 9 y figura 9, el comportamiento del ratio de liquidez general en el año 2021. El mes de agosto presenta el mayor ratio, alcanzando un valor de 2.17. Esto significa que por cada sol que la empresa debe a corto plazo, se cuenta con S/. 2.17 para cumplir con sus obligaciones. Por otro lado, los meses de marzo y abril

exhiben el menor ratio, llegando a un valor de 1.93. Esto indica que por cada nuevo sol que la empresa debe a corto plazo, solo se dispone de S/. 1.93 para cumplir con los compromisos financieros.

Asimismo, de acuerdo a la tabla 12 y la figura 12, el ratio de prueba ácida presenta comportamientos diferentes a lo largo del año 2021. En febrero, se registra el mayor ratio de 1.18 lo cual significa que, por cada nuevo sol de deuda, la empresa cuenta con S/.1.18 para cumplir con sus obligaciones a corto plazo. Por otro lado, en el mes de marzo se registra el menor ratio de 0.97, lo cual implica que por cada nuevo sol de deuda la empresa cuenta con S/.0.97 para cumplir con sus obligaciones a corto plazo.

En base a la tabla 15 y la figura 15, el comportamiento del ratio de prueba defensiva en el año 2021. El mes de julio presenta el mayor ratio, con un valor de 1.04, lo cual significa que, por cada nuevo sol de deuda, la empresa tiene S/1.04 en activos líquidos para cumplir con sus obligaciones. Por otro lado, los meses de marzo y mayo muestran el menor ratio, con un valor de 0.88. Esto implica que, por cada nuevo sol de deuda, la empresa solo cuenta con S/0.88 para cumplir con sus obligaciones a corto plazo. Esto significa que, durante la mayor parte del año, la empresa tuvo un capital de trabajo positivo, lo cual es una señal positiva.

Asimismo, de acuerdo a la tabla 18 y figura 18, el ratio de capital de trabajo durante el año 2021. Se destaca que el mes de agosto presenta el mayor ratio, con un valor de 136 372.00, mientras que el mes de abril muestra el menor ratio, con un valor de 110 875.00. Estos resultados indican que la empresa cuenta con un capital de trabajo positivo, lo cual es una señal muy positiva.

Tales resultados guardan relación de forma parcial con Burga y Fabián (2023), quienes concluyeron que la empresa tiene saldos elevados en cuentas por cobrar debido a la falta de políticas de cobranza, lo cual afecta su flujo de efectivo y la coloca en riesgo de endeudamiento por no contar con suficientes recursos para cumplir con sus compromisos financieros.

Asimismo, los resultados guardan relación en parte con Guevara (2021), quien concluyó que la evaluación del control interno contable de las cuentas por cobrar influye en la confiabilidad de la información financiera.

Los resultados coinciden con lo tratado con Nunton (2020), quien indico que las dimensiones de procedimientos de cobranza y morosidad no mostraron una relación significativa con la liquidez de la organización. Sin embargo, se encontró que la dimensión de incobrabilidad se correlacionó de manera inversa y significativa con la liquidez de la empresa durante los

períodos analizados 2012 - 2019. Esto implica que a medida que aumenta el nivel de incobrabilidad de las cuentas por cobrar, la liquidez de la empresa se ve afectada negativamente.

Además, los resultados guardan relación con Manrique (2021) quien concluyó que las cuentas por cobrar tienen un impacto significativo en la liquidez de la empresa examinada. Esto fue confirmado a través de un análisis de correlación no paramétrico de Spearman, que arrojó un p-valor de $0.000 < 0.05$ y un coeficiente de correlación de 0,884, señalando una correlación positiva fuerte. Además, al calcular el coeficiente determinante (0,884), se encontró que un 78,15% de la variabilidad en la liquidez de la empresa G & K Consultores SAC en el año 2019 puede ser atribuida a las cuentas por cobrar. Esto indica que las cuentas por cobrar inciden de forma significativa en la liquidez de la empresa.

Asimismo, los resultados presentan regular coincidencia con Villavicencio (2021), quien presentó como resultados: que la empresa lleva a cabo una gestión deficiente de sus de sus cuentas por cobrar, como se refleja en el periodo promedio de cobro de 198 días por el servicio de carga y en la disminución de la rotación de cuentas en 1,8 veces. Respecto a su liquidez en 2019, se identificó que la empresa tiene una liquidez corriente de 0,77, una liquidez absoluta de 0,39, una prueba ácida de 0,72 y un

capital de trabajo de -1,728,703.00, lo que indica que su activo corriente no fue suficiente para cubrir sus pasivos a corto plazo. El estudio concluyó que la gestión de cuentas por cobrar tuvo un impacto negativo en la liquidez de la empresa.

Así como también guardan relación con Naccha y Canchari (2022), quienes presentaron como resultados: Los encuestados manifestaron que casi siempre en un 68, 18% utilizan los ratios para comprobar la liquidez que tiene la entidad. El estudio concluyó que hay una diferencia S/ 910 827.84 en las cuentas del efectivo equivalente al -38.24% en relación del año 2020 al 2021, debido a que se ejecutó de mercadería de importación cancelándose al vencimiento. En las cuentas pendiente de cobro existe una diferencia de S/. 1 946 741.73; por lo tanto, demuestra un incremento de 43.07%. En conclusión, se recomienda a la entidad que implemente las políticas de crédito, cobranza y estrategias, con el propósito de minimizar el nivel de inventarios, se reduzca los cobros y; de esta forma, se mejore la solvencia de la organización.

Además, los resultados concuerdan con Flores y Valle (2021), quienes concluyeron que la gestión de cuentas por cobrar tuvo un impacto negativo en la liquidez corriente de la empresa analizada. Esto quedó evidenciado en un aumento de S/ 241 638,00 en las cuentas por cobrar

durante el año 2020, en comparación con el año anterior. Este incremento se debió a la baja rotación de las cuentas por cobrar, lo cual afectó la capacidad de la empresa para convertir de manera rápida y eficiente esas cuentas en efectivo.

CONCLUSIONES

PRIMERA

Las cuentas por cobrar se relacionan significativamente con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021, de acuerdo al coeficiente de correlación de Pearson, cuyo valor es 0.937, que significa correlación positiva muy fuerte.

SEGUNDA

La rotación de cuentas por cobrar se relaciona significativamente con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021, conforme al coeficiente de correlación de Pearson, cuyo valor es 0.825, que significa correlación positiva considerable.

TERCERA

El periodo promedio de cobranza se relaciona significativamente con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021, de acuerdo al coeficiente de correlación de Pearson, cuyo valor es 0.937, que significa correlación positiva muy fuerte.

RECOMENDACIONES

PRIMERA

El Gerente de KUKYS S.R.L. debe elaborar un Plan Estratégico para la Gestión de Cuentas por Cobrar, con el objetivo de optimizar la liquidez de la empresa.

SEGUNDA

El Área de Contabilidad de la empresa KUKYS S.R.L. desarrolle mecanismos de control de la rotación de cuentas por cobrar para elevar la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L.

TERCERA

Se sugiere que el Área de Ventas desarrolle acciones de coordinación para el control del promedio de cobranza para mejorar la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

Aching, C. (2005). Ratios Financieros y Matemáticas de la Mercadotecnia.

westerfield, r., ross, s., & jaffe, j. (2012). Finanzas corporativas (9 edición ed.). México: Printed in.Prociencia Cultura S.A.

Alza, C., Curahua, C. y Portugal, R. (2023). Las cuentas por cobrar y la liquidez de las empresas manufactureras de metales y aluminio [Informe final para optar el título profesional de contador público, Universidad Nacional del Callao].

[https://repositorio.unac.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12952/7365/](https://repositorio.unac.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12952/7365/TESIS%20FCC%20ALZA%20WONG-CURAHUA%20MARRUJO-%20PORTUGAL%20MANZANEDA%202022.pdf?sequence=1&isAllowed=y)
[TESIS%20FCC%20ALZA%20WONG-CURAHUA%20MARRUJO-
%20PORTUGAL%20MANZANEDA%202022.pdf?sequence=1&isAllowed=y](https://repositorio.unac.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12952/7365/TESIS%20FCC%20ALZA%20WONG-CURAHUA%20MARRUJO-%20PORTUGAL%20MANZANEDA%202022.pdf?sequence=1&isAllowed=y)

Amador, J. (2018). Análisis contable y financiero. ICB Editores.

Amendola, L. (2017). Finanzas para la gestión de activos. PMM Institute for Learning

Barzola, L. y Zambrano, A. (2021). Control interno de las cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez de la Empresa Barzam S.A. [Tesis de grado, Universidad Laica Vicente Rocafuerte].

<http://repositorio.ulvr.edu.ec/handle/44000/4520>

Briseño, H. (2006). Indicadores financieros. Fácilmente explicados. Umbral Editorial. S.A. de CV

Burga, M. y Fabián, L. (2023). Cuentas por cobrar y liquidez en la empresa GL Ingenieros Corporación E.I.R.L, distrito de San Isidro, 2020 – 2022. [tesis para obtener el título profesional de: Contador Público. En la universidad César Vallejo]. https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/114693/Burga_FM-Fabian_NLJ-SD.pdf?sequence=1&isAllowed=y Finanzas.

Caycho, R. y Castro, S. (2020). La gestión de cuentas por cobrar y su relación con la liquidez de la Empresa Industrial de PVC S.A.C. en el Distrito de Lurín – 2020 [tesis para obtener el título de contador público en la Universidad Autónoma del Perú]. <https://repositorio.autonoma.edu.pe/bitstream/handle/20.500.13067/1051/Castro%20Carrillo%2C%20Sheyla%20Yassell%3B%20Caycho%20Taboada%2C%20Ruddy%20Joana.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

Flores, D. y Valle, O. (2021). Gestión de cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez de la empresa Constructora Barreto Contratistas Generales S.A.C., Trujillo 2020. (Tesis para obtener el título profesional de contador público en la Universidad César

- Vallejo).https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/80916/Flores_HDE-Valle_COT-SD.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- De Jaime, J. (2010). Las Claves del Análisis Económico-Financiero de la Empresa. Editorial ESIC Editorial
- Escribano, G. (2011). Gestión financiera. Paraninfo
- Estupiñán, R. (2018). Estados financieros básicos bajo NIC/NIIF. Editorial ECOE EDICIONES
- Elizalde, L., & Montero, E. (2020). Contabilidad inicial. Ecuador: Dirección de Publicaciones Científicas Aval ESPOCH.
- Estupiñán, R. (2020). Análisis Financieros y de Gestión. ECOE EDICIONES
- Flores, J. (2022). Análisis e interpretación de estados financieros. Teoría y práctica. Centro de Especialización en Contabilidad y Finanzas E.I.R.L.
- García, A. (2010). Administración Financiera I. Libros y Manuales: Finanzas, Contaduría y Administración.
- García, A. (2023). Los primeros pasos para diseñar una política de cobranzas. <https://www.esan.edu.pe/conexion-esan/los-primeros-pasos-para-disenar-una-politica-de-cobranzas>
- García, H. (2023). La liquidez y su incidencia en el equilibrio financiero en la Tienda Chelito´S. [Proyecto de investigación previo a la obtención del título de: Licenciada en Administración de Empresas. en la

Universidad Estatal del Sur de Manabí “UNESUM”].
<https://repositorio.unesum.edu.ec/bitstream/53000/5197/1/Garc%c3%ada%20Velez%20Helen%20Adriana.pdf>

García, J. (2016). Contabilidad Básica 1. Reglas del cargo y del abono. Editorial Trillas S.A. De C.V.

Gitman, L. & Chad, J. (2012). Principios de Administración Financiera. (Décimo segunda Edición ed.). Pearson Educación.

Gómez, M. (2018). Introducción a la Metodología de la Investigación Científica. Editorial Brujas

Gómez, M. (2021). Análisis financiero: Indicadores financieros. Edición Kindle

Concha, Pedro Franco. (2020) Evaluación de Estados Financieros Tercera edición . Lima: Universidad del Pacifico Centro de investigación, 2020.

Gómez Bezares, F., & Sánchez Fernández de Valderrama, J. L. (2002). Los ratios: Un instrumento de análisis y proyección. Ediciones Pirámide

Guevara, R. (2021). Evaluación del Control Interno contable de las cuentas por cobrar y su influencia en la confiabilidad de la información financiera de las medianas empresa – Arequipa, periodo 2015-2016. [Tesis par obtener el título profesional de contador público, Universidad Nacional Jorge Basadre Grohmann].

<https://repositorio.unjbg.edu.pe/server/api/core/bitstreams/fc5c0192-1f1e-486c-afb3-d89a637c60dd/content>

Gutiérrez, H. (12 de abril de 2019). Cuentas por cobrar.

<https://www.unionsoluciones.com/gestiones/cuentas-por-cobrar>

Hernández, O. y Matheus, J. (2013). Gestión Efectiva de Créditos y Cobranzas: Cómo gestionar de forma más eficiente las ventas a crédito y sus cobranzas en una organización. Editorial Académica Española

Lira, P. (2017). Apuntes de finanzas operativas. Lo básico para saber operar una empresa financieramente. Ediciones de la U

Muñoz Tuárez, G., & Mendoza Saltos, M. (2023). Gestión de las cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez de la Fundación Centro de Apoyo y Solidaridad "Alianza", cantón Portoviejo, año 2020. 593 Digital Publisher CEIT, 8(2), 172-181
<https://doi.org/10.33386/593dp.2023.2.1681>

<https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=8995436>. La Indica.

Naccha, C. y Canchari, M. (2022). Las cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez en una empresa metalmecánica, Lima 2022. [Tesis para optar el Título Profesional de Contador Público en la Universidad Wiener].

https://repositorio.uwiener.edu.pe/bitstream/handle/20.500.13053/9157/T061_44686340_T_46216869_T.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Nunton, K. (2020). Las cuentas por cobrar y su relación en la liquidez de Corporación Lindley S.A., periodos 2012 – 2019. (tesis de la Universidad en la Universidad Privada de Tacna).
<https://repositorio.upt.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12969/1608/Nunton-Maquera-Keily.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

Pallerola, J. (2013). Contabilidad Básica. Ediciones De La ULTDA.

Plasencia, C. (2022). Cuentas por Cobrar y su Liquidez en la empresa ASECOVA S.R.L – Ciudad de Dios – 2022. [tesis para obtener el título profesional de: Contador Público, Universidad César Vallejo].
https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/109670/Plasencia_RCE-SD.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Manrique, R. (2021). Cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez de la empresa G & K Consultores SAC, año 2019. (Tesis para optar el título profesional de: contadora Pública).
<https://repositorio.upn.edu.pe/bitstream/handle/11537/26946/Tesis.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

Rodríguez, F. (2017). Finanzas corporativas: Una propuesta metodológica. Editorial Instituto Mexicano de Contadores Públicos S.A.C.

Rosas, E. (2020). Cobranzas Sin Límites: Cómo Cobrar Eficazmente usando el Poder de la Negociación. Editorial Caliope

Sánchez-Pacheco, M.; Bermúdez-Fajardo, P.; Daniel Zea-Franco, R. y Zambrano-Farías, F. Liquidez, endeudamiento y rentabilidad de las mipymes en Ecuador: un análisis comparativo. INNOVA Research Journal, ISSN 2477-9024. (Septiembre-Diciembre 2022). Vol. 7, No.3.2pp. 36-50

<http://201.159.222.115/index.php/innova/article/view/2209/2036>

Stevens, R. (2023). Rankia Colombia. ¿Qué son las cuentas por cobrar y cuál es su importancia?: <https://www.rankia.co/blog/mejores-cdts/3631525-queson-cuentas-por-cobrar-cual-importancia>.

Uriza, H. (2019). Gestión del riesgo de liquidez y su impacto en la gestión integral de la Empresa [Tesis de la Universidad Católica De Colombia].

<https://repository.ucatolica.edu.co/bitstream/10983/23640/1/GESTI%20DEL%20RIESGO%20DE%20LIQUIDEZ%20Y%20SU%20IMPACTO%20EN%20LA%20GESTI%20INTEGRAL%20DE%20LA%20EMPRESA.pdf>

De La Cruz Tomalá, M. B. (2018). Las cuentas por cobrar y liquidez de la compañía de transporte de taxis convencional costamovil servicios s.a del canton salinas, provincia de santa elena 2017. Tesis de la

universidad península de santa elena La libertad, ecuador. Obtenido de <https://repositorio.upse.edu.ec/bitstream/46000/4580/1/UPSE-TCA-2018-0021.pdf>

Ferrer Quea, A., & Ferrer Contreras, A. O. (2019). Normas Internacionales de Información Financiera texto concordado de las normas e interpretaciones NIC, NIIF, SIC y CINIIF. Instituto pacifico, Lima, Peru. Obtenido de <https://tienda.institutopacifico.pe/detalle/normas-internacionales-de-informacion-financiera-texto-concordado-de-las-normas-e-interpretaciones-nic-niif-sic-y-ciniif-incidencia-tributaria-y-criterio-financiero-volumen-i>

Moreno, Abraham Perdomo. (2009) Analisis e interpretacion de Estados Financieros . Mexico : Editora Rodriguez, 2009.

Zans, Walter. Contabilidad Básica I concordante con el PCGE modificado 2019 – (RES. 002-2019-EF/30), Nueva edición. Lima: Editorial San Marcos E.I.R.L, 2021.

Sampieri, Roberto Hernández. (2014) Metodología de la investigaion Sexta edición. Mexico: Mc Graw Hill Education, 2014.

Van, J., & Wachowicz, J. (2010). Fundamentos de la Administración Financiera. Pearson Educación.

Vettriselvan, R. (2023). Análisis de ratios financieros: Casos para comprender. Ediciones Nuestro Conocimiento.

- Villavicencio, Y. (2021). Gestión de cuentas por cobrar y su efecto en la liquidez en una empresa de transportes de Trujillo. [Tesis para obtener el título profesional de: contador público, Universidad Cesar Vallejo]. <https://repositorio.ucv.edu.pe/handle/20.500.12692/80988>.
- Zamorano, E. (2020). Análisis financiero para la toma de decisiones. ECOE ediciones
- Zeballos, E. (2014). Contabilidad General. Teoría y práctica.

ANEXOS

ANEXO N°1: MATRIZ DE CONSISTENCIA

CUENTAS POR COBRAR Y SU RELACIÓN CON LA LIQUIDEZ EN LA EMPRESA KUKYS S.R.L., PROVINCIA DE ANDAHUAYLAS, PERIODO 2019-2021

PROBLEMAS	OBJETIVOS	HIPÓTESIS	VARIABLES	METODOLOGÍA
<p>Problema general ¿Cómo las cuentas por cobrar se relacionan con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021?</p> <p>Problemas específicos ¿De qué manera la rotación de cuentas por cobrar se relaciona con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021? ¿De qué forma el Periodo Promedio de cobranza se relaciona con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021?</p>	<p>Objetivo general Determinar cómo las cuentas por cobrar se relacionan con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021.</p> <p>Objetivos específicos a) Evaluar de qué manera la rotación de cuentas por cobrar se relaciona con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021. b) Analizar de qué forma el Periodo Promedio de cobranza se relaciona con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021.</p>	<p>Hipótesis general Las cuentas por cobrar se relacionan significativamente con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., Provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021.</p> <p>Hipótesis específicas a) La rotación de cuentas por cobrar se relaciona significativamente con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021. b) El Periodo Promedio de cobranza se relaciona significativamente con la liquidez en la empresa KUKYS S.R.L., provincia de Andahuaylas, periodo 2019-2021.</p>	<p>Variables Independiente (X) = Cuentas por cobrar</p> <p>Dimensión</p> <ul style="list-style-type: none"> • Rotación de cuentas por cobrar • Periodo Promedio de cobranza <p>Variable dependiente (Y) = Liquidez</p> <p>Dimensión:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Liquidez corriente • Prueba ácida • Prueba defensiva • Capital de trabajo 	<p>Tipo de diseño: Básica</p> <p>Nivel de investigación: correlacional</p> <p>Diseño de investigación: No experimental - Longitudinal</p> <p>Población: La población estuvo conformada por los registros de las cuentas por cobrar y la liquidez, de manera mensual, siendo un total de 36 registros.</p> <p>Muestra: La muestra es censal y estuvo conformada por los registros de las cuentas por cobrar y la liquidez, de manera mensual, siendo un total de 36 registros.</p> <p>Técnicas para recolección de datos: Análisis documental</p> <p>Instrumentos para recolección de datos: Guía de análisis documental</p> <p>Descripción del Análisis de Datos: Se obtuvo las tablas de frecuencia de acuerdo a las variables de estudio, que se procesó en el EXCEL y para la contrastación de la hipótesis, se utilizó el paquete estadístico SPSS versión 25.</p>

ANEXO N°2: CONFIABILIDAD DE LOS INSTRUMENTOS

Para determinar la confiabilidad de los instrumentos aplicados se utilizó el coeficiente de Alpha de Cronbach, cuya valoración fluctúa entre 0 y 1

ESCALA DE ALPHA DE CRONBACH

Escala	Significado
-1 a 0	No es confiable
0.01 - 0.49	Baja confiabilidad
0.50 - 0.69	Moderada confiabilidad
0.70 - 0.89	Fuerte confiabilidad
0.90 - 1.00	Alta confiabilidad

APLICACIÓN DE COEFICIENTE DE ALPHA DE CRHOMBACH

Utilizando el coeficiente de Alpha de Cronbach, cuyo reporte del software SPSS 23 es el siguiente:

ALPHA DE CRONBACH: CUENTAS POR COBRAR

Alfa de Cronbach	N de elementos
0,806	03

El coeficiente obtenido tiene el valor de 0,806 lo cual significa que el instrumento aplicado a la variable “Cuentas por cobrar” es de fuerte confiabilidad.

ALPHA DE CRONBACH: LIQUIDEZ

Alfa de Cronbach	N de elementos
0.803	03

El coeficiente obtenido tiene el valor de 0.803 lo cual significa que el instrumento aplicado a la variable “Liquidez” es de fuerte confiabilidad.

ANEXO N°3: BASE DE DATOS PARA LA CONFIABILIDAD

Variables	Cuentas por cobrar			Liquidez		
	2019	2020	2021	2019	2020	2021
Mes/Año						
Enero	64.34	80.73	83.91	1.93	2.11	2.17
Febrero	66.13	81.10	84.30	1.93	2.11	2.17
Marzo	67.61	81.29	84.33	1.94	2.12	2.17
Abril	74.16	81.39	84.39	1.96	2.12	2.17
Mayo	74.71	81.49	87.43	1.96	2.13	2.18
Junio	75.63	81.52	87.80	1.99	2.14	2.18
Julio	76.03	82.34	87.91	1.99	2.14	2.19
Agosto	76.42	83.13	88.33	2.02	2.14	2.19
Setiembre	78.51	83.26	89.31	2.04	2.15	2.19
Octubre	79.32	83.41	90.49	2.04	2.15	2.19
Noviembre	80.22	83.52	95.70	2.08	2.16	2.19
Diciembre	80.26	83.80	95.96	2.09	2.16	2.27

ANEXO N°4: ESTADO DE SITUACION FINANCIERA, AÑO 2021

EMPRESA KUKYS S.R.L.
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA
Al 31 de diciembre del 2021
(Expresado en soles)

ACTIVO	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre
Efectivo y equivalente en efectivo	120,122.00	125,053.00	107,475.00	112,792.00	103,653.00	118,636.00	123,872.00	116,365.00	111,309.00	118,452.00	122,151.00	124,074.00
Inversiones Financieras												
Ctas por cobrar comerciales - terc.	13,159.00	19,050.00	11,051.00	12,710.00	18,237.00	14,691.00	20,165.00	20,140.00	15,815.00	18,667.00	13,865.00	15,580.00
Ctas. Por cobrar diversas - terceros												
Mercaderías	103,390.00	103,969.00	117,276.00	104,130.00	113,374.00	106,805.00	111,407.00	116,250.00	102,417.00	103,207.00	102,712.00	115,006.00
Productos terminados												
Envases y embalajes												
Total activo corriente	236,671.00	248,072.00	235,802.00	229,632.00	235,264.00	240,132.00	255,444.00	252,755.00	229,541.00	240,326.00	238,728.00	254,660.00
Ctas por cobrar comerciales - terc.	13,715.00	12,033.00	13,953.00	12,735.00	12,372.00	13,464.00	13,301.00	13,731.00	12,436.00	13,639.00	12,893.00	13,974.00
Maquinaria y Equipo												
Total activo no corriente	13,715.00	12,033.00	13,953.00	12,735.00	12,372.00	13,464.00	13,301.00	13,731.00	12,436.00	13,639.00	12,893.00	13,974.00
TOTAL ACTIVO NETO	250,386.00	260,105.00	249,755.00	242,367.00	247,636.00	253,596.00	268,745.00	266,486.00	241,977.00	253,965.00	251,621.00	268,634.00
PASIVO												
Sobregiros bancarios												
Remuneraciones y particip. Por pagar	9,563.00	10,221.00	9,453.00	9,828.00	9,167.00	9,218.00	9,141.00	9,503.00	9,765.00	9,405.00	9,924.00	9,241.00
Ctas. Por pagar comerciales - terc.	20,938.00	20,829.00	21,680.00	21,539.00	22,208.00	21,661.00	20,420.00	20,427.00	20,823.00	21,469.00	21,214.00	20,151.00
Ctas. Por pagar diversas - terc.												
Obligaciones financieras	88,478.00	90,771.00	91,338.00	87,390.00	86,676.00	87,976.00	89,567.00	86,453.00	87,970.00	91,550.00	90,574.00	90,789.00
Total pasivo corriente	118,979.00	121,821.00	122,471.00	118,757.00	118,051.00	118,855.00	119,128.00	116,383.00	118,558.00	122,424.00	121,712.00	120,181.00
Obligaciones financieras a largo plazo												
Provisiones												
Total Pasivo no corriente	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
TOTAL PASIVO	118,979.00	121,821.00	122,471.00	118,757.00	118,051.00	118,855.00	119,128.00	116,383.00	118,558.00	122,424.00	121,712.00	120,181.00
PATRIMONIO												
Capital	120,253.00	120,253.00	120,253.00	120,253.00	120,253.00	120,253.00	120,253.00	120,253.00	120,253.00	120,253.00	120,253.00	120,253.00
Excedente de revaluación												
Reservas												
Utilidad del ejercicio	11,154.00	18,031.00	7,031.00	3,357.00	9,332.00	14,488.00	29,364.00	29,850.00	3,166.00	11,288.00	9,656.00	28,200.00
TOTAL PATRIMONIO	131,407.00	138,284.00	127,284.00	123,610.00	129,585.00	134,741.00	149,617.00	150,103.00	123,419.00	131,541.00	129,909.00	148,453.00
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	250,386.00	260,105.00	249,755.00	242,367.00	247,636.00	253,596.00	268,745.00	266,486.00	241,977.00	253,965.00	251,621.00	268,634.00

ANEXO N°5: ESTADO DE RESULTADOS, AÑO 2021

EMPRESA KUKYS S.R.L.
ESTADO DE RESULTADOS
Al 31 de diciembre del 2021
(Expresado en soles)

	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre
Ingresos de Actividades	76,682.00	82,529.00	68,415.00	66,371.00	71,536.00	74,092.00	90,987.00	95,408.00	65,954.00	73,007.00	70,338.00	93,258.00
Costo de Servicio	-30,815.00	-27,442.00	-26,672.00	-26,987.00	-25,280.00	-26,066.00	-26,120.00	-29,344.00	-27,126.00	-25,451.00	-25,617.00	-27,952.00
Utilidad Bruta	45,867.00	55,087.00	41,743.00	39,384.00	46,256.00	48,026.00	64,867.00	66,064.00	38,828.00	47,556.00	44,721.00	65,306.00
Gastos de Administracion	-25,619.00	-27,219.00	-26,026.00	-27,217.00	-27,863.00	-25,217.00	-26,814.00	-26,066.00	-25,955.00	-26,930.00	-25,365.00	-27,946.00
Gastos de Ventas	-8,093.00	-8,048.00	-7,689.00	-7,684.00	-7,843.00	-7,342.00	-7,761.00	-7,671.00	-8,161.00	-7,584.00	-8,101.00	-7,902.00
Utilidad de operación	12,155.00	19,820.00	8,028.00	4,483.00	10,550.00	15,467.00	30,292.00	32,327.00	4,712.00	13,042.00	11,255.00	29,458.00
otros ingresos												
Ingresos Financieros	6,076.00	5,547.00	5,428.00	6,262.00	5,625.00	5,883.00	5,394.00	5,318.00	5,848.00	6,033.00	5,400.00	5,557.00
Egresos Financieros	-4,667.00	-4,198.00	-4,666.00	-4,891.00	-4,308.00	-4,940.00	-4,453.00	-4,659.00	-4,443.00	-5,117.00	-4,300.00	-4,884.00
Otros Ingresos	3,128.00	2,988.00	3,179.00	3,041.00	3,103.00	3,037.00	3,175.00	3,047.00	3,027.00	3,180.00	3,115.00	3,168.00
Otros Egresos												
Ingresos Excepcionales												
Gastos Excepcionales												
Utilidad Del ejercicio antes del Impuesto	16,692.00	24,157.00	11,969.00	8,895.00	14,970.00	19,447.00	34,408.00	36,033.00	9,144.00	17,138.00	15,470.00	33,299.00
Participacion de Trabajadores												
Impuesto a la Renta Corriente	-5,538.00	-6,126.00	-4,938.00	-5,538.00	-5,638.00	-4,959.00	-5,044.00	-6,183.00	-5,978.00	-5,850.00	-5,814.00	-5,099.00
Utilidad neta del Ejercicio	11,154.00	18,031.00	7,031.00	3,357.00	9,332.00	14,488.00	29,364.00	29,850.00	3,166.00	11,288.00	9,656.00	28,200.00

ANEXO N°6: ESTADO DE SITUACION FINANCIERA, AÑO 2020

EMPRESA KUKYS S.R.L.
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA
Al 31 de diciembre del 2020
(Expresado en soles)

ACTIVO	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre
Efectivo y equivalente en efectivo	84,005.00	83,571.00	84,338.00	80,864.00	82,884.00	80,587.00	84,117.00	82,702.00	80,553.00	84,492.00	83,303.00	83,250.00
Inversiones Financieras												
Ctas por cobrar comerciales - terc.	14,974.00	14,296.00	12,860.00	14,659.00	14,420.00	13,389.00	14,739.00	15,033.00	14,069.00	14,475.00	12,611.00	13,490.00
Ctas. Por cobrar diversas - terceros												
Mercaderías	120,124.00	121,087.00	121,642.00	121,629.00	120,634.00	121,015.00	121,595.00	121,083.00	120,982.00	121,418.00	120,533.00	121,585.00
Productos terminados												
Envases y embalajes												
Total activo corriente	219,103.00	218,954.00	218,840.00	217,152.00	217,938.00	214,991.00	220,451.00	218,818.00	215,604.00	220,385.00	216,447.00	218,325.00
Ctas por cobrar comerciales - terc.	8,453.00	8,989.00	8,324.00	9,112.00	8,321.00	8,470.00	8,907.00	8,533.00	9,042.00	8,607.00	9,029.00	9,063.00
Maquinaria y Equipo												
Total activo no corriente	8,453.00	8,989.00	8,324.00	9,112.00	8,321.00	8,470.00	8,907.00	8,533.00	9,042.00	8,607.00	9,029.00	9,063.00
TOTAL ACTIVO NETO	227,556.00	227,943.00	227,164.00	226,264.00	226,259.00	223,461.00	229,358.00	227,351.00	224,646.00	228,992.00	225,476.00	227,388.00
PASIVO												
Sobregiros bancarios												
Remuneraciones y particip. Por pagar	8,294.00	8,184.00	8,275.00	8,150.00	8,250.00	8,139.00	8,256.00	8,293.00	8,275.00	8,160.00	8,247.00	8,308.00
Ctas. Por pagar comerciales - terc.	25,491.00	25,831.00	25,474.00	26,111.00	25,856.00	25,235.00	25,626.00	25,740.00	25,483.00	25,720.00	25,985.00	25,732.00
Ctas. Por pagar diversas - terc.												
Obligaciones financieras	69,530.00	65,991.00	66,065.00	65,282.00	66,774.00	65,341.00	68,666.00	66,892.00	67,113.00	67,897.00	67,149.00	67,311.00
Total pasivo corriente	103,315.00	100,006.00	99,814.00	99,543.00	100,880.00	98,715.00	102,548.00	100,925.00	100,871.00	101,777.00	101,381.00	101,351.00
Obligaciones financieras a largo plazo												
Provisiones												
Total Pasivo no corriente	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
TOTAL PASIVO	103,315.00	100,006.00	99,814.00	99,543.00	100,880.00	98,715.00	102,548.00	100,925.00	100,871.00	101,777.00	101,381.00	101,351.00
PATRIMONIO												
Capital	120,253.00	120,253.00	120,253.00	120,253.00	120,253.00	120,253.00	120,253.00	120,253.00	120,253.00	120,253.00	120,253.00	120,253.00
Excedente de revaluación												
Reservas												
Utilidad del ejercicio	3,988.00	7,684.00	7,097.00	6,468.00	5,126.00	4,493.00	6,557.00	6,173.00	3,522.00	6,962.00	3,842.00	5,784.00
TOTAL PATRIMONIO	124,241.00	127,937.00	127,350.00	126,721.00	125,379.00	124,746.00	126,810.00	126,426.00	123,775.00	127,215.00	124,095.00	126,037.00
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	227,556.00	227,943.00	227,164.00	226,264.00	226,259.00	223,461.00	229,358.00	227,351.00	224,646.00	228,992.00	225,476.00	227,388.00

ANEXO N°7: ESTADO DE RESULTADOS, AÑO 2020

EMPRESA KUKYS S.R.L.
ESTADO DE RESULTADOS
Al 31 de diciembre del 2020
(Expresado en soles)

	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre
Ingresos de Actividades	67,918.00	67,369.00	65,638.00	67,908.00	65,499.00	65,475.00	66,427.00	67,801.00	65,924.00	66,229.00	65,294.00	65,193.00
Costo de Servicio	-38,121.00	-39,399.00	-39,771.00	-39,181.00	-40,097.00	-38,975.00	-39,462.00	-38,878.00	-39,923.00	-39,698.00	-39,640.00	-38,952.00
Utilidad Bruta	29,797.00	27,970.00	25,867.00	28,727.00	25,402.00	26,500.00	26,965.00	28,923.00	26,001.00	26,531.00	25,654.00	26,241.00
Gastos de Administracion	-21,247.00	-15,418.00	-13,874.00	-17,392.00	-15,600.00	-17,248.00	-15,590.00	-17,966.00	-17,682.00	-14,654.00	-17,041.00	-15,676.00
Gastos de Ventas	-5,212.00	-5,351.00	-5,335.00	-5,317.00	-5,378.00	-5,352.00	-5,339.00	-5,375.00	-5,365.00	-5,409.00	-5,376.00	-5,389.00
Utilidad de operación	3,338.00	7,201.00	6,658.00	6,018.00	4,424.00	3,900.00	6,036.00	5,582.00	2,954.00	6,468.00	3,237.00	5,176.00
otros ingresos												
Ingresos Financieros	5,611.00	5,765.00	5,721.00	5,734.00	5,798.00	5,767.00	5,725.00	5,735.00	5,755.00	5,810.00	5,791.00	5,758.00
Egresos Financieros	-2,121.00	-2,366.00	-2,380.00	-2,316.00	-2,208.00	-2,254.00	-2,267.00	-2,244.00	-2,255.00	-2,357.00	-2,228.00	-2,258.00
Otros Ingresos	611.00	628.00	631.00	631.00	624.00	621.00	622.00	624.00	625.00	629.00	630.00	631.00
Otros Egresos												
Ingresos Excepcionales												
Gastos Excepcionales												
Utilidad Del ejercicio antes del Impuesto	7,439.00	11,228.00	10,630.00	10,067.00	8,638.00	8,034.00	10,116.00	9,697.00	7,079.00	10,550.00	7,430.00	9,307.00
Participacion de Trabajadores												
Impuesto a la Renta Corriente	-3,451.00	-3,544.00	-3,533.00	-3,599.00	-3,512.00	-3,541.00	-3,559.00	-3,524.00	-3,557.00	-3,588.00	-3,588.00	-3,523.00
Utilidad neta del Ejercicio	3,988.00	7,684.00	7,097.00	6,468.00	5,126.00	4,493.00	6,557.00	6,173.00	3,522.00	6,962.00	3,842.00	5,784.00

ANEXO N°8: ESTADO DE SITUACION FINANCIERA, AÑO 2019

EMPRESA KUKYS S.R.L.
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA
Al 31 de diciembre del 2019
(Expresado en soles)

ACTIVO	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre
Efectivo y equivalente en efectivo	70,844.00	65,638.00	67,145.00	68,549.00	68,498.00	67,468.00	68,284.00	66,368.00	68,031.00	66,326.00	69,427.00	66,205.00
Inversiones Financieras												
Ctas por cobrar comerciales - terc.	8,369.00	9,357.00	9,164.00	8,900.00	9,444.00	9,121.00	8,640.00	8,659.00	9,069.00	8,444.00	9,679.00	9,522.00
Ctas. Por cobrar diversas - terceros												
Mercaderías	135,699.00	137,437.00	131,283.00	130,010.00	137,272.00	125,732.00	132,241.00	143,396.00	133,911.00	140,887.00	131,550.00	130,823.00
Productos terminados												
Envases y embalajes												
Total activo corriente	214,912.00	212,432.00	207,592.00	207,459.00	215,214.00	202,321.00	209,165.00	218,423.00	211,011.00	215,657.00	210,656.00	206,550.00
Ctas por cobrar comerciales - terc.	10,123.00	9,827.00	9,563.00	8,692.00	9,984.00	8,688.00	9,189.00	10,085.00	8,944.00	9,348.00	10,083.00	9,342.00
Maquinaria y Equipo												
Total activo no corriente	10,123.00	9,827.00	9,563.00	8,692.00	9,984.00	8,688.00	9,189.00	10,085.00	8,944.00	9,348.00	10,083.00	9,342.00
TOTAL ACTIVO NETO	225,035.00	222,259.00	217,155.00	216,151.00	225,198.00	211,009.00	218,354.00	228,508.00	219,955.00	225,005.00	220,739.00	215,892.00
PASIVO												
Sobregiros bancarios												
Remuneraciones y particip. Por pagar	7,712.00	7,724.00	7,716.00	7,743.00	8,106.00	7,554.00	7,572.00	7,927.00	7,552.00	7,788.00	7,530.00	8,103.00
Ctas. Por pagar comerciales - terc.	16,027.00	15,781.00	16,021.00	15,955.00	15,356.00	15,305.00	15,122.00	15,901.00	15,707.00	15,673.00	16,071.00	15,918.00
Ctas. Por pagar diversas - terc.												
Obligaciones financieras	79,214.00	77,179.00	71,213.00	71,161.00	79,937.00	66,342.00	73,480.00	83,121.00	74,610.00	78,905.00	75,055.00	70,263.00
Total pasivo corriente	102,953.00	100,684.00	94,950.00	94,859.00	103,399.00	89,201.00	96,174.00	106,949.00	97,869.00	102,366.00	98,656.00	94,284.00
Obligaciones financieras a largo plazo												
Provisiones												
Total Pasivo no corriente	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
TOTAL PASIVO	102,953.00	100,684.00	94,950.00	94,859.00	103,399.00	89,201.00	96,174.00	106,949.00	97,869.00	102,366.00	98,656.00	94,284.00
PATRIMONIO												
Capital	120,253.00	120,253.00	120,253.00	120,253.00	120,253.00	120,253.00	120,253.00	120,253.00	120,253.00	120,253.00	120,253.00	120,253.00
Excedente de revaluación												
Reservas												
Utilidad del ejercicio	1,829.00	1,322.00	1,952.00	1,039.00	1,546.00	1,555.00	1,927.00	1,306.00	1,833.00	2,386.00	1,830.00	1,355.00
TOTAL PATRIMONIO	122,082.00	121,575.00	122,205.00	121,292.00	121,799.00	121,808.00	122,180.00	121,559.00	122,086.00	122,639.00	122,083.00	121,608.00
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	225,035.00	222,259.00	217,155.00	216,151.00	225,198.00	211,009.00	218,354.00	228,508.00	219,955.00	225,005.00	220,739.00	215,892.00

ANEXO N°9: ESTADO DE RESULTADOS, AÑO 2019

EMPRESA KUKYS S.R.L.
ESTADO DE RESULTADOS
Al 31 de diciembre del 2019
(Expresado en soles)

	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre
Ingresos de Actividades	39,339.00	39,591.00	41,779.00	41,774.00	40,667.00	41,650.00	39,597.00	41,317.00	43,247.00	39,580.00	41,455.00	41,058.00
Costo de Servicio	-26,411.00	-27,249.00	-28,535.00	-29,729.00	-28,168.00	-29,107.00	-26,783.00	-29,035.00	-30,524.00	-26,399.00	-28,580.00	-28,513.00
Utilidad Bruta	12,928.00	12,342.00	13,244.00	12,045.00	12,499.00	12,543.00	12,814.00	12,282.00	12,723.00	13,181.00	12,875.00	12,545.00
Gastos de Administracion	-7,125.00	-7,029.00	-7,203.00	-7,106.00	-7,084.00	-7,106.00	-7,202.00	-7,104.00	-7,038.00	-7,046.00	-7,142.00	-7,153.00
Gastos de Ventas	-4,251.00	-4,185.00	-4,188.00	-4,180.00	-4,303.00	-4,209.00	-4,286.00	-4,147.00	-4,156.00	-4,248.00	-4,173.00	-4,271.00
Utilidad de operación	1,552.00	1,128.00	1,853.00	759.00	1,112.00	1,228.00	1,326.00	1,031.00	1,529.00	1,887.00	1,560.00	1,121.00
otros ingresos												
Ingresos Financieros	3,512.00	3,567.00	3,572.00	3,572.00	3,560.00	3,602.00	3,526.00	3,564.00	3,591.00	3,559.00	3,543.00	3,559.00
Egresos Financieros	-2,512.00	-2,494.00	-2,611.00	-2,516.00	-2,350.00	-2,401.00	-2,210.00	-2,596.00	-2,436.00	-2,244.00	-2,575.00	-2,437.00
Otros Ingresos	521.00	512.00	530.00	526.00	523.00	531.00	525.00	529.00	511.00	513.00	524.00	510.00
Otros Egresos												
Ingresos Excepcionales												
Gastos Excepcionales												
Utilidad Del ejercicio antes del Impuesto	3,073.00	2,713.00	3,344.00	2,341.00	2,845.00	2,960.00	3,167.00	2,528.00	3,195.00	3,715.00	3,052.00	2,753.00
Participacion de Trabajadores												
Impuesto a la Renta Corriente	-1,244.00	-1,391.00	-1,392.00	-1,302.00	-1,299.00	-1,405.00	-1,240.00	-1,222.00	-1,362.00	-1,329.00	-1,222.00	-1,398.00
Utilidad neta del Ejercicio	1,829.00	1,322.00	1,952.00	1,039.00	1,546.00	1,555.00	1,927.00	1,306.00	1,833.00	2,386.00	1,830.00	1,355.00

ANEXO N°10: CALCULOS DE ROTACIÓN DE CUENTAS POR COBRAR, AÑO 2019

MES	FÓRMULA	DETERMINACIÓN	RAZÓN
Enero	$\frac{\text{Ventas}}{\text{Cuentas por Cobrar}}$	$\frac{39,339.00}{8,369.00}$	4.70
Febrero		$\frac{39,591.00}{9,357.00}$	4.23
Marzo		$\frac{41,779.00}{9,164.00}$	4.56
Abril		$\frac{41,774.00}{8,900.00}$	4.69
Mayo		$\frac{40,667.00}{9,444.00}$	4.31
Junio		$\frac{41,650.00}{9,121.00}$	4.57
Julio		$\frac{39,597.00}{8,640.00}$	4.58
Agosto		$\frac{41,317.00}{8,659.00}$	4.77
Septiembre		$\frac{43,247.00}{9,069.00}$	4.77
Octubre		$\frac{39,580.00}{8,444.00}$	4.69
Noviembre		$\frac{41,455.00}{9,679.00}$	4.28
Diciembre		$\frac{41,058.00}{9,522.00}$	4.31

ANEXO N°11: CÁLCULOS DE ROTACIÓN DE CUENTAS POR COBRAR, AÑO 2020

MES	FÓRMULA	DETERMINACIÓN	RAZÓN
Enero	$\frac{\text{Ventas}}{\text{Cuentas por Cobrar}}$	$\frac{39,339.00}{8,369.00}$	4.70
Febrero		$\frac{39,591.00}{9,357.00}$	4.23
Marzo		$\frac{41,779.00}{9,164.00}$	4.56
Abril		$\frac{41,774.00}{8,900.00}$	4.69
Mayo		$\frac{40,667.00}{9,444.00}$	4.31
Junio		$\frac{41,650.00}{9,121.00}$	4.57
Julio		$\frac{39,597.00}{8,640.00}$	4.58
Agosto		$\frac{41,317.00}{8,659.00}$	4.77
Septiembre		$\frac{43,247.00}{9,069.00}$	4.77
Octubre		$\frac{39,580.00}{8,444.00}$	4.69
Noviembre		$\frac{41,455.00}{9,679.00}$	4.28
Diciembre		$\frac{41,058.00}{9,522.00}$	4.31

**ANEXO N°12: CÁLCULOS DE ROTACIÓN DE CUENTAS
POR COBRAR, AÑO 2021**

MES	FÓRMULA	DETERMINACIÓN	RAZÓN
Enero	$\frac{\text{Ventas}}{\text{Cuentas por Cobrar}}$	$\frac{76,682.00}{13,159.00}$	5.83
Febrero		$\frac{82,529.00}{19,050.00}$	4.33
Marzo		$\frac{68,415.00}{11,051.00}$	6.19
Abril		$\frac{66,371.00}{12,710.00}$	5.22
Mayo		$\frac{71,536.00}{18,237.00}$	3.92
Junio		$\frac{74,092.00}{14,691.00}$	5.04
Julio		$\frac{90,987.00}{20,165.00}$	4.51
Agosto		$\frac{95,408.00}{20,140.00}$	4.74
Septiembre		$\frac{65,954.00}{15,815.00}$	4.17
Octubre		$\frac{73,007.00}{18,667.00}$	3.91
Noviembre		$\frac{70,338.00}{13,865.00}$	5.07
Diciembre		$\frac{93,258.00}{15,580.00}$	5.99

**ANEXO N°13: CÁLCULOS DE PERIODO PROMEDIO DE
COBRANZA, AÑO 2019**

MES	FÓRMULA	DETERMINACIÓN	RAZÓN
Enero	$\frac{360}{\text{Rotación de cuentas por cobrar}}$	$\frac{360}{4.70}$	76.59
Febrero		$\frac{360}{4.23}$	85.08
Marzo		$\frac{360}{4.56}$	78.96
Abril		$\frac{360}{4.69}$	76.70
Mayo		$\frac{360}{4.31}$	83.60
Junio		$\frac{360}{4.57}$	78.84
Julio		$\frac{360}{4.58}$	78.55
Agosto		$\frac{360}{4.77}$	75.45
Septiembre		$\frac{360}{4.77}$	75.49
Octubre		$\frac{360}{4.69}$	76.80
Noviembre		$\frac{360}{4.28}$	84.05
Diciembre		$\frac{360}{4.31}$	83.49

**ANEXO N°14: CÁLCULOS DE PERIODO PROMEDIO DE
COBRANZA, AÑO 2020**

MES	FÓRMULA	DETERMINACIÓN	RAZÓN
Enero	$\frac{360}{\text{Rotación de cuentas por cobrar}}$	<u>360</u> 4.54	79.37
Febrero		<u>360</u> 4.71	76.39
Marzo		<u>360</u> 5.10	70.53
Abril		<u>360</u> 4.63	77.71
Mayo		<u>360</u> 4.54	79.26
Junio		<u>360</u> 4.89	73.62
Julio		<u>360</u> 4.51	79.88
Agosto		<u>360</u> 4.51	79.82
Septiembre		<u>360</u> 4.69	76.83
Octubre		<u>360</u> 4.58	78.68
Noviembre		<u>360</u> 5.18	69.53
Diciembre		<u>360</u> 4.83	74.49

**ANEXO N°15: CÁLCULOS DE PERIODO PROMEDIO DE
COBRANZA, AÑO 2021**

MES	FÓRMULA	DETERMINACIÓN	RAZÓN
Enero	$\frac{360}{\text{Rotación de cuentas por cobrar}}$	$\frac{360}{5.83}$	61.78
Febrero		$\frac{360}{4.33}$	83.10
Marzo		$\frac{360}{6.19}$	58.15
Abril		$\frac{360}{5.22}$	68.94
Mayo		$\frac{360}{3.92}$	91.78
Junio		$\frac{360}{5.04}$	71.38
Julio		$\frac{360}{4.51}$	79.79
Agosto		$\frac{360}{4.74}$	75.99
Septiembre		$\frac{360}{4.17}$	86.32
Octubre		$\frac{360}{3.91}$	92.05
Noviembre		$\frac{360}{5.07}$	70.96
Diciembre		$\frac{360}{5.99}$	60.14

ANEXO N°16: CÁLCULOS DE LIQUIDEZ CORRIENTE, AÑO 2019

MES	FÓRMULA	DETERMINACIÓN	RAZÓN
Enero	$\frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$	<u>214,912.00</u> 102,953.00	2.09
Febrero		<u>212,432.00</u> 100,684.00	2.11
Marzo		<u>207,592.00</u> 94,950.00	2.19
Abril		<u>207,459.00</u> 94,859.00	2.19
Mayo		<u>215,214.00</u> 103,399.00	2.08
Junio		<u>202,321.00</u> 89,201.00	2.27
Julio		<u>209,165.00</u> 96,174.00	2.17
Agosto		<u>218,423.00</u> 106,949.00	2.04
Septiembre		<u>211,011.00</u> 97,869.00	2.16
Octubre		<u>215,657.00</u> 102,366.00	2.11
Noviembre		<u>210,656.00</u> 98,656.00	2.14
Diciembre		<u>206,550.00</u> 94,284.00	2.19

ANEXO N°17: CÁLCULOS DE LIQUIDEZ CORRIENTE, AÑO 2020

MES	FÓRMULA	DETERMINACIÓN	RAZÓN
Enero	$\frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo corriente}}$	$\frac{219,103.00}{103,315.00}$	2.12
Febrero		$\frac{218,954.00}{100,006.00}$	2.19
Marzo		$\frac{218,840.00}{99,814.00}$	2.19
Abril		$\frac{217,152.00}{99,543.00}$	2.18
Mayo		$\frac{217,938.00}{100,880.00}$	2.16
Junio		$\frac{214,991.00}{98,715.00}$	2.18
Julio		$\frac{220,451.00}{102,548.00}$	2.15
Agosto		$\frac{218,818.00}{100,925.00}$	2.17
Septiembre		$\frac{215,604.00}{100,871.00}$	2.14
Octubre		$\frac{220,385.00}{101,777.00}$	2.17
Noviembre		$\frac{216,447.00}{101,381.00}$	2.13
Diciembre		$\frac{218,325.00}{101,351.00}$	2.15

ANEXO N°18: CÁLCULOS DE LIQUIDEZ CORRIENTE, AÑO 2021

MES	FÓRMULA	DETERMINACIÓN	RAZÓN
Enero	$\frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo corriente}}$	$\frac{236,671.00}{118,979.00}$	1.99
Febrero		$\frac{248,072.00}{121,821.00}$	2.04
Marzo		$\frac{235,802.00}{122,471.00}$	1.93
Abril		$\frac{229,632.00}{118,757.00}$	1.93
Mayo		$\frac{235,264.00}{118,051.00}$	1.99
Junio		$\frac{240,132.00}{118,855.00}$	2.02
Julio		$\frac{255,444.00}{119,128.00}$	2.14
Agosto		$\frac{252,755.00}{116,383.00}$	2.17
Septiembre		$\frac{229,541.00}{118,558.00}$	1.94
Octubre		$\frac{240,326.00}{122,424.00}$	1.96
Noviembre		$\frac{238,728.00}{121,712.00}$	1.96
Diciembre		$\frac{254,660.00}{120,181.00}$	2.12

ANEXO N°19: CÁLCULOS DE PRUEBA ACIDA, AÑO 2019

MES	FÓRMULA	DETERMINACIÓN	RAZÓN
Enero	$\frac{\text{Activos Corriente - Inventario}}{\text{Pasivo Corriente}}$	$\frac{214,912.00 - 135,699.00}{102,953.00}$	0.77
Febrero		$\frac{212,432.00 - 137,437.00}{100,684.00}$	0.74
Marzo		$\frac{207,592.00 - 131,283.00}{94,950.00}$	0.80
Abril		$\frac{207,459.00 - 130,010.00}{94,859.00}$	0.82
Mayo		$\frac{215,214.00 - 137,272.00}{103,399.00}$	0.75
Junio		$\frac{202,321.00 - 125,732.00}{89,201.00}$	0.86
Julio		$\frac{209,165.00 - 132,241.00}{96,174.00}$	0.80
Agosto		$\frac{218,423.00 - 143,396.00}{106,949.00}$	0.70
Septiembre		$\frac{211,011.00 - 133,911.00}{97,869.00}$	0.79
Octubre		$\frac{215,657.00 - 140,887.00}{102,366.00}$	0.73
Noviembre		$\frac{210,656.00 - 131,550.00}{98,656.00}$	0.80
Diciembre		$\frac{206,550.00 - 130,823.00}{94,284.00}$	0.80

ANEXO N°20: CÁLCULOS DE PRUEBA ACIDA, AÑO 2020

MES	FÓRMULA	DETERMINACIÓN	RAZÓN
Enero	$\frac{\text{Activos Corriente - Inventario}}{\text{Pasivo Corriente}}$	$\frac{219,103.00 - 120,124.00}{103,315.00}$	0.96
Febrero		$\frac{218,954.00 - 121,087.00}{100,006.00}$	0.98
Marzo		$\frac{218,840.00 - 121,642.00}{99,814.00}$	0.97
Abril		$\frac{217,152.00 - 121,629.00}{99,543.00}$	0.96
Mayo		$\frac{217,938.00 - 120,634.00}{100,880.00}$	0.96
Junio		$\frac{214,991.00 - 121,015.00}{98,715.00}$	0.95
Julio		$\frac{220,451.00 - 121,595.00}{102,548.00}$	0.96
Agosto		$\frac{218,818.00 - 121,083.00}{100,925.00}$	0.97
Septiembre		$\frac{215,604.00 - 120,982.00}{100,871.00}$	0.94
Octubre		$\frac{220,385.00 - 121,418.00}{101,777.00}$	0.97
Noviembre		$\frac{216,447.00 - 120,533.00}{101,381.00}$	0.95
Diciembre		$\frac{218,325.00 - 121,585.00}{101,351.00}$	0.95

ANEXO N°21: CÁLCULOS DE PRUEBA ACIDA, AÑO 2021

MES	FÓRMULA	DETERMINACIÓN	RAZÓN
Enero	$\frac{\text{Activos Corriente - Inventario}}{\text{Pasivo Corriente}}$	$\frac{236,671.00 - 103,390.00}{118,979.00}$	1.12
Febrero		$\frac{248,072.00 - 103,969.00}{121,821.00}$	1.18
Marzo		$\frac{235,802.00 - 117,276.00}{122,471.00}$	0.97
Abril		$\frac{229,632.00 - 104,130.00}{118,757.00}$	1.06
Mayo		$\frac{235,264.00 - 113,374.00}{118,051.00}$	1.03
Junio		$\frac{240,132.00 - 106,805.00}{118,855.00}$	1.12
Julio		$\frac{255,444.00 - 111,407.00}{119,128.00}$	1.21
Agosto		$\frac{252,755.00 - 116,250.00}{116,383.00}$	1.17
Septiembre		$\frac{229,541.00 - 102,417.00}{118,558.00}$	1.07
Octubre		$\frac{240,326.00 - 103,207.00}{122,424.00}$	1.12
Noviembre		$\frac{238,728.00 - 102,712.00}{121,712.00}$	1.12
Diciembre		$\frac{254,660.00 - 115,006.00}{120,181.00}$	1.16

ANEXO N°22: CÁLCULOS DE PRUEBA DEFENSIVA, AÑO 2019

MES	FÓRMULA	DETERMINACIÓN	RAZÓN
Enero	<u>Disponible en Efectivo y Equivalente</u> Pasivo Corriente	<u>70,844.00</u> 102,953.00	0.69
Febrero		<u>65,638.00</u> 100,684.00	0.65
Marzo		<u>67,145.00</u> 94,950.00	0.71
Abril		<u>68,549.00</u> 94,859.00	0.72
Mayo		<u>68,498.00</u> 103,399.00	0.66
Junio		<u>67,468.00</u> 89,201.00	0.76
Julio		<u>68,284.00</u> 96,174.00	0.71
Agosto		<u>66,368.00</u> 106,949.00	0.62
Septiembre		<u>68,031.00</u> 97,869.00	0.70
Octubre		<u>66,326.00</u> 102,366.00	0.65
Noviembre		<u>69,427.00</u> 98,656.00	0.70
Diciembre		<u>66,205.00</u> 94,284.00	0.70

ANEXO N°23: CÁLCULOS DE PRUEBA DEFENSIVA, AÑO 2020

MES	FÓRMULA	DETERMINACIÓN	RAZÓN
Enero	$\frac{\text{Disponible en Efectivo y Equivalente}}{\text{Pasivo Corriente}}$	$\frac{84,005.00}{103,315.00}$	0.81
Febrero		$\frac{83,571.00}{100,006.00}$	0.84
Marzo		$\frac{84,338.00}{99,814.00}$	0.84
Abril		$\frac{80,864.00}{99,543.00}$	0.81
Mayo		$\frac{82,884.00}{100,880.00}$	0.82
Junio		$\frac{80,587.00}{98,715.00}$	0.82
Julio		$\frac{84,117.00}{102,548.00}$	0.82
Agosto		$\frac{82,702.00}{100,925.00}$	0.82
Septiembre		$\frac{80,553.00}{100,871.00}$	0.80
Octubre		$\frac{84,492.00}{101,777.00}$	0.83
Noviembre		$\frac{83,303.00}{101,381.00}$	0.82
Diciembre		$\frac{83,250.00}{101,351.00}$	0.82

ANEXO N°24: CÁLCULOS DE PRUEBA DEFENSIVA, AÑO 2021

MES	FÓRMULA	DETERMINACIÓN	RAZÓN
Enero	$\frac{\text{Disponible en Efectivo y Equivalente}}{\text{Pasivo Corriente}}$	$\frac{120,122.00}{118,979.00}$	1.01
Febrero		$\frac{125,053.00}{121,821.00}$	1.03
Marzo		$\frac{107,475.00}{122,471.00}$	0.88
Abril		$\frac{112,792.00}{118,757.00}$	0.95
Mayo		$\frac{103,653.00}{118,051.00}$	0.88
Junio		$\frac{118,636.00}{118,855.00}$	1.00
Julio		$\frac{123,872.00}{119,128.00}$	1.04
Agosto		$\frac{116,365.00}{116,383.00}$	1.00
Septiembre		$\frac{111,309.00}{118,558.00}$	0.94
Octubre		$\frac{118,452.00}{122,424.00}$	0.97
Noviembre		$\frac{122,151.00}{121,712.00}$	1.00
Diciembre		$\frac{124,074.00}{120,181.00}$	1.03

ANEXO N°25: CÁLCULOS DE CAPITAL DE TRABAJO, AÑO 2019

MES	FÓRMULA	DETERMINACIÓN	RAZÓN
Enero	Activo Corriente - Pasivo Corriente	214,912.00 - 102,953.00	111,959.00
febrero		212,432.00 - 100,684.00	111,748.00
Marzo		207,592.00 - 94,950.00	112,642.00
Abril		207,459.00 - 94,859.00	112,600.00
Mayo		215,214.00 - 103,399.00	111,815.00
Junio		202,321.00 - 89,201.00	113,120.00
Julio		209,165.00 - 96,174.00	112,991.00
Agosto		218,423.00 - 106,949.00	111,474.00
Septiembre		211,011.00 - 97,869.00	113,142.00
Octubre		215,657.00 - 102,366.00	113,291.00
Noviembre		210,656.00 - 98,656.00	112,000.00
Diciembre		206,550.00 - 94,284.00	112,266.00

ANEXO N°26: CÁLCULOS DE CAPITAL DE TRABAJO, AÑO 2020

MES	FÓRMULA	DETERMINACIÓN	RAZÓN
Enero	Activo Corriente - Pasivo Corriente	219,103.00 - 103,315.00	115,788.00
febrero		218,954.00 - 100,006.00	118,948.00
Marzo		218,840.00 - 99,814.00	119,026.00
Abril		217,152.00 - 99,543.00	117,609.00
Mayo		217,938.00 - 100,880.00	117,058.00
Junio		214,991.00 - 98,715.00	116,276.00
Julio		220,451.00 - 102,548.00	117,903.00
Agosto		218,818.00 - 100,925.00	117,893.00
Septiembre		215,604.00 - 100,871.00	114,733.00
Octubre		220,385.00 - 101,777.00	118,608.00
Noviembre		216,447.00 - 101,381.00	115,066.00
Diciembre		218,325.00 - 101,351.00	116,974.00

ANEXO N°27: CÁLCULOS DE CAPITAL DE TRABAJO, AÑO 2021

MES	FÓRMULA	DETERMINACIÓN	RAZÓN
Enero	Activo Corriente - Pasivo Corriente	236,671.00 - 118,979.00	117,692.00
febrero		248,072.00 - 121,821.00	126,251.00
Marzo		235,802.00 - 122,471.00	113,331.00
Abril		229,632.00 - 118,757.00	110,875.00
Mayo		235,264.00 - 118,051.00	117,213.00
Junio		240,132.00 - 118,855.00	121,277.00
Julio		255,444.00 - 119,128.00	136,316.00
Agosto		252,755.00 - 116,383.00	136,372.00
Septiembre		229,541.00 - 118,558.00	110,983.00
Octubre		240,326.00 - 122,424.00	117,902.00
Noviembre		238,728.00 - 121,712.00	117,016.00
Diciembre		254,660.00 - 120,181.00	134,479.00

ANEXO N°28: GUÍA DE ANÁLISIS N° 1 CUENTAS POR COBRAR

Objetivo: Determinar las cuentas por cobrar

Periodo: 2019 – 2021

Fuente: la empresa KUKYS S.R.L.

Ratio de cuentas por cobrar	Rotacion de cuentas por cobrar Corto plazo			Periodo promedio de cobranza Corto plazo		
	2019	2020	2021	2019	2020	2021
MES						
Enero						
Febrero						
Marzo						
Abril						
Mayo						
Junio						
Julio						
Agosto						
Setiembre						
Octubre						
Noviembre						
Diciembre						

Rotación de cuentas por cobrar:

$$\frac{\text{Ventas}}{\text{Cuentas por Cobrar}}$$

Periodo promedio de cobranza:

$$\frac{360}{\text{Rotación de cuentas por cobrar}}$$

ANEXO N°29: GUÍA DE ANÁLISIS N° 2 LIQUIDEZ

Objetivo: Determinar el ratio de liquidez (Liquidez general, Prueba ácida, Prueba defensiva, Capital de trabajo)

Periodo: 2019 – 2021

Fuente: la empresa KUKYS S.R.L.

Ratio de liquidez	Liquidez general			Prueba ácida			Prueba defensiva			Capital de trabajo			
	MES	2019	2020	2021	2019	2020	2021	2019	2020	2021	2019	2020	2021
Enero													
Febrero													
Marzo													
Abril													
Mayo													
Junio													
Julio													
Agosto													
Setiembre													
Octubre													
Noviembre													
Diciembre													

Liquidez general:
$$\frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$$

Prueba ácida:
$$\frac{\text{Activos Corriente} - \text{Inventario}}{\text{Pasivo Corriente}}$$

Prueba defensiva:
$$\frac{\text{Disponible en Efectivo y Equivalente}}{\text{Pasivo Corriente}}$$

Capital de trabajo:
$$\text{Activo Corriente} - \text{Pasivo Corriente}$$

**ANEXO N°30: NIVEL DE MEDICIÓN DE LAS VARIABLES:
INTERVALOS O RAZÓN.**

-1.00	■	Correlación negativa perfecta
-0.90	■	Correlación negativa muy fuerte.
-0.75	■	Correlación negativa considerable.
-0.50	■	Correlación negativa media.
-0.25	■	Correlación negativa débil.
-0.10	■	Correlación negativa muy débil.
0.00	■	No existe correlación alguna entre las variables
+ 0.1	■	Correlación positiva muy débil.
+ 0.25	■	Correlación positiva débil.
+ 0.5	■	Correlación positiva media.
+ 0.75	■	Correlación positiva considerable.
+ 0.9	■	Correlación positiva muy fuerte.
+ 1	■	Correlación positiva perfecta

Nota. Interpretación: el coeficiente r de Pearson puede variar de -1.00 a +1.00.

Fuente: Metodología de la investigación 6ta edición del autor Roberto Hernández Sampieri.

ANEXO N°31: CARTA DE AUTORIZACIÓN

CARTA DE AUTORIZACION DE USO DE INFORMACIÓN DE EMPRESA



Yo BEATRIZ TORREZ CORDOVA..... ,
identificado con DNI31160074....., en mi calidad de ...GERENTE....., de la empresa
KUKYS SRL con R.U.C N°20491139782....., ubicada en la ciudad de ...Talavera-
Andahuaylas-Apurimac.....

OTORGO LA AUTORIZACIÓN,

Al Bach. John paúl Aquino Choque, identificado con DNI N°75563984, egresado de la Universidad Nacional Jorge Basadre Grohmann de la facultad Ciencias Jurídicas Empresariales y de la escuela Ciencias Contables y Financieras, para que utilice la siguiente información de la empresa:

- ✓ Estado de Situación Financiera de los periodos, 2019,2020,2021.
- ✓ Estado de resultados de los periodos, 2019,2020,2021.

Con la finalidad de que pueda desarrollar su Tesis para optar al grado de Título Profesional de Contador Público.

KUKYS S.C.R.L.
Beatriz
Beatriz Torrez Córdova
GERENTE GENERAL
DNI. 31160074

**Firma y sello del Representante Legal o
Representante del área**